

valencia fruits

7 de julio de 2020 • Número 2.902 • Año LVIII • Fundador: José Ferrer Camarena • 4,00 euros • www.valenciafruits.com

SEMENARIO HORTOFRUTICOLA FUNDADO EN 1962



La partida con *Xylella fastidiosa* procedente de Estados Unidos ha sido detectada en el puerto de Castellón. / PORTCASTELLÓ

Detectada una partida con *Xylella* en el puerto de Castellón

La Conselleria de Agricultura ha localizado la bacteria en una partida de EEUU

► VALENCIA FRUITS. REDACCIÓN.

La Conselleria de Agricultura de la Generalitat Valenciana ha detectado en el puerto de Castellón una partida procedente de Estados Unidos infectada de *Xylella fastidiosa*. Una enfermedad que ya está presente en la provincia de Alicante y para la que actualmente no existe tratamiento, y está diezmando los almendros de esta provincia.

Este caso, sin embargo, no ha sido el único riesgo que ha corrido la agricultura de la Comunitat Valenciana en los últimos tiempos. Recientemente también se detectó en el puerto de Valencia la presencia de la bacteria *Xanto-*

mona citri en una importación de limones. Esta es la responsable de la cancrrosis, una enfermedad devastadora para la citricultura.

Ante estas detecciones, la Conselleria de Agricultura, Desarrollo Rural, Emergencia Climática y Transición Ecológica de la Generalitat Valenciana exige la intensificación de los controles de las importaciones de material vegetal y plantas, ya que se “corre el riesgo de convertir los puertos europeos en un coladero para la entrada de nuevas plagas”, ha advertido la titular del departamento, Mireia Mollà.

La consellera de Agricultura señala que el incidente de la

Xylella vuelve a poner en evidencia que la normativa europea “es insuficiente” y “la Unión Europea debe ser más contundente y exigir reciprocidad en los controles a los productos procedentes de terceros países”.

Mollà ha señalado que la agricultura valenciana está viviendo una “pandemia” provocada por la “laxitud de los controles que tan solo exigen un certificado en origen”, mientras los productos agroalimentarios de la Comunitat Valenciana deben cumplir estrictas exigencias para exportar a otros países con plenas garantías.

La titular de Agricultura ha instado al Ministerio y a la Co-

misión Europea “a introducir la obligación de realizar tests PCR, a fin de minimizar el riesgo para nuestra agricultura del material vegetal procedente de otros países”.

La Administración autonómica ha alertado, además, que ante las detecciones en los puertos de la Comunitat Valenciana los importadores están modificando sus rutas para entrar por puertos con menos controles sobre las mercancías como el de Vigo o el de Rotterdam. En el caso de Holanda, además, pretenden eliminar la cuarentena sobre el virus *Orchid Fleck Viru*, causante de la leprosis en los cítricos.



Esta semana

- 3 Europa impulsa las exportaciones españolas de frutas y hortalizas en el primer cuatrimestre
- 4 Reino Unido estudia imponer aranceles a determinados productos agroalimentarios europeos
- 6 “La EFSA resitúa el cambio climático en la agenda agraria y citrícola”. Artículo de Inmaculada Sanfeliu, directora general del CGC
- 7 El sector hortofrutícola impulsa la exportación agroalimentaria andaluza
- 8 Récord de exportaciones de cítricos de Andalucía en el primer cuatrimestre
- 9 El sector primario aboga por la rentabilidad y estar preparados para hacer frente a crisis como la generada por la COVID-19



- 10 Los citricultores reclaman soluciones para frenar el avance de la plaga del Cotonet de Sudáfrica

- 11 La cosecha de almendra se sitúa esta campaña en 95.600 toneladas

Portugal



Páginas Especiales

ÍNDICE

Agrocomercio:	3
Agrocultivos:	10
Agrocotizaciones:	18
Legislación:	22
Noticias de empresas:	23



FOMESA
FRUITECH
Your postharvest partner since 1955

Excelencia en
productos postcosecha



valencia
fruits

Fundadores

JOSÉ FERRER CAMARENA
JOSEFINA ORTIZ LÓPEZ

Gerente

RAQUEL FUERTES REDÓN

■ raquel.fuertes@valenciafruits.com

Director

ÓSCAR ORZANCO UNZUÉ

■ director@valenciafruits.com

Redacción

NEREA RODRIGUEZ ORONAZ

■ nerea.rodriguez@valenciafruits.com

Red de corresponsales

■ corresponsales@valenciafruits.com

Preimpresión

JOSÉ LUIS SANTILLANA VILLAR

RAFAEL CABO CORTELL

MARÍA ROSA MONTÓ CAMARENA

■ preimpresion@valenciafruits.com

Administración

ANA MARÍA AGUILAR MELIÁ

■ administracion@valenciafruits.com

Distribución y Suscripciones

FERNANDO MELIÁ CAÑADA

■ suscripciones@valenciafruits.com

Publicidad

Directora de Marketing y Publicidad

ROCÍO FERRER ORTIZ

■ rocio.ferrer@valenciafruits.com

BENILDE PASCUAL FERRER

LUCÍA GARCÍA COLINÓ

GIANLUCA PIGNATELLI

BEATRIZ YAGÜE PALOMO

■ info@valenciafruits.com

Valencia Fruits no se hace responsable de las opiniones emitidas por sus colaboradores.



SUCRO

Edita: SUCRO, S.L.

Depósito Legal: V-1450-1962

Fotocomposición: SUCRO

Imprime: Mediterráneo Proceso Gráfico

Gran Vía Marqués del Turia, 49, 5º, 6

46005 Valencia

Tel.: 96 352 53 01

www.valenciafruits.com

info@valenciafruits.com

Empresa Asociada:



Tribuna Abierta

Pacto para la reactivación económica y del empleo

Por GONZALO GAYO

El Gobierno español y los agentes sociales han firmado un acuerdo histórico para la Reactivación Económica y el Empleo en un acto celebrado en el Palacio de la Moncloa. Dicho acuerdo sienta la bases para acelerar la recuperación económica y la creación de empleo de calidad tras la crisis provocada por la COVID-19 y nace con el objetivo de lograr cuanto antes un crecimiento sólido, inclusivo y sostenible. Sus protagonistas, la patronal CEOE y CEPYME, los sindicatos UGT y CCOO y el Gobierno de España.

La gran alianza que representa este pacto entre empresarios, trabajadores y gobierno permitirá afrontar los grandes retos de España para construir un futuro de oportunidades que nos permita salir de esta crisis en la que nadie quede atrás. La rúbrica de este pacto es el triunfo del diálogo, del esfuerzo y del compromiso al servicio del bien común y de los ciudadanos. Sin duda, una gran lección y ejemplo a seguir en la historia de este país y que marca el camino a seguir en los necesarios pactos entre fuerzas políticas en todo el territorio nacional a fin de sumar todos los esfuerzos más allá de los intereses partidistas.

El diálogo contribuirá a estabilizar nuestra economía en los próximos años y asienta las bases de una nueva economía desde el consenso con un claro mensaje al mundo de trabajadores y empresarios que unen esfuerzos en tiempos excepcionales. Con este Acuerdo por la Reactivación Económica y el Empleo, el Gobierno, la patronal y los sindicatos sellan un compromiso de país para trabajar con urgencia en el refuerzo de la recuperación económica y empleo. Esto implica que, de manera inmediata, se van a intensificar las reuniones en el marco del diálogo social mientras se impulsa más de una decena de líneas de trabajo en torno a las cuales se alcanzarán acuerdos para reforzar el crecimiento y el empleo de calidad.

El pacto por la industria tiene como objetivo imprescindible la reindustrialización, con el objeto de diversificar, equilibrar y modernizar la estructura productiva. Desde ahora se impulsará la transición "verde" de todos los sectores, digitalizar la economía y apoyar el desarrollo de la economía social y el sistema de cuidados. Asimismo, se reforzarán los Servicios Públicos, especialmente en el ámbito sanitario.

Otro de los aspectos que contempla el acuerdo son las pensiones futuras con



Mercado de Ruzafa en Valencia. / GONZALO GAYO

las necesarias adaptaciones. Se consensuarán medidas para reforzar y garantizar la sostenibilidad y suficiencia a largo plazo del sistema público de pensiones y se buscarán medidas eficaces para aflojar la economía sumergida.

Durante la crisis provocada por la pandemia el ICO ha movilizado 100.000 millones de euros en avales a las empresas, así como el establecimiento de un mecanismo ágil para los Expedientes de Regulación Temporal de Empleo (ERTE), la prestación extraordinaria para los autónomos por cese de actividad o la puesta en marcha del Ingreso Mínimo Vital en la lucha contra la pobreza extrema.

El pacto de la Moncloa firmado esta semana pasada arranca con otros 50.000 millones de euros de apoyo al tejido empresarial, de los cuales 10.000 millones de euros se invertirán en aquellas empresas estratégicas para el tejido productivo. Por otro lado, se ha habilitado una nueva línea de avales ICO específica para la inversión por 40.000 millones de euros. Los empresarios y trabajadores han abierto las ventanas de la esperanza para afrontar grandes dificultades y construir entre todos un país mejor. Su ejemplo debe inspirar a cada pueblo, ciudad, comunidad autónoma y hasta llegar a Europa para afrontar juntos la mayor crisis del último siglo. Generosidad, humildad y esfuerzo colectivo son requisitos imprescindibles para construir el futuro.

Hemos recibido grandes lecciones a lo largo de esta pandemia, desde la enorme generosidad y profesionalidad de un sistema sanitario que lo da todo

por nuestras vidas y hasta en momentos críticos dándolo todo sin mirar en las vidas propias.

Hemos aprendido de la solidaridad de los vecinos hacia sus mayores, de un sistema educativo que ha velado por la formación de nuestros hijos, de periodistas combatientes de la verdad frente a la pandemia de *fake news*, de una Europa que avanza aunque algunos aún intentan que retroceda. Hemos aprendido a ver la vida de otra forma. Hemos dejado muchas mochilas en el camino para saborear la autenticidad de cada momento para rechazar con contundencia la hipocresía y el egoísmo. En estos tiempos aún quedan por escribir grandes páginas para la historia de este país y de sus gentes. Los empresarios y trabajadores inician un camino de consenso y diálogo y son ya parte importante de nuestra historia colectiva, que es la de todos.

El impulso que esta experimentando las infraestructuras en el Corredor del Mediterráneo, la llegada del AVE a tierras murcianas en fase de pruebas o incluso las obras de la estación de Canfranc son noticias que no llegan a la parrilla de los informativos, pero que hablan de un decidido esfuerzo inversor y estratégico para que España acorte sus distancias con Europa y permita que sus productos lleguen del campo a la mesa en horas.

Es la hora de exigir a todos el diálogo y consensos para que cada comisión de reconstrucción aporte las mejores propuestas. Esta es la oportunidad para construir un país mejor para todos con el esfuerzo de todos. Hagámoslo posible.

LA PLANTA BAJA

LUISFU



Agrocomercio

Europa impulsa las exportaciones españolas en el primer cuatrimestre

El coronavirus provocó un fuerte descenso de las ventas de frutas y hortalizas en destinos extraeuropeos

► VALENCIA FRUITS. REDACCIÓN.

La exportación española de frutas y hortalizas frescas creció en el primer cuatrimestre del año un 1% en volumen y un 12% en valor, con relación al mismo periodo del año anterior. El sector comercializó en el exterior 5 millones de toneladas y generó una facturación de 6.038 millones de euros. En esta época complicada por la eclosión de la pandemia del coronavirus, la Unión Europea, con 4,7 millones de toneladas (+2%) y 5.600 millones de euros (+13%), y los países europeos no comunitarios, con 149.607 toneladas (+12%) y 429 millones de euros (+27%), fueron los destinos que impulsaron este crecimiento. En contraposición, los envíos al resto del mundo cayeron un 18% en volumen y un 5% en valor.

Según datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales, procesados por Fepex, la Unión Europea representó el 93,5% del total exportado por España durante el primer cuatrimestre del año, con incrementos en los principales destinos, como Alemania, con 1,3 millones de toneladas (+3%) y 1.628 millones de euros (+14%); Francia, con 843.379 toneladas (+4%) y 980 millones de euros (+17%); Reino Unido con 639.610 toneladas (+5%) y 851 millones de euros (+11%); y Países Bajos con 417.630 toneladas (-3%) y 526 millones de euros (+10%).

Las exportaciones hortofrutícolas españolas a países europeos no comunitarios se concentraron en Suiza, con 86.935 toneladas (+16%) y 149 millones de euros (+30%), y Noruega, con 41.679 toneladas (+11%) y 55 millones de euros (+24%). Frente a



El valor de la exportación española ha crecido durante el primer cuatrimestre de 2020 un 12%. / ARCHIVO

Los envíos fuera de Europa cayeron un 18% en volumen y un 5% en valor en este periodo

los crecimientos de los envíos a la UE y de países europeos no comunitarios, fuera del continente, las exportaciones descendieron de forma importante, un 18% en volumen, totalizando 180.272 toneladas y un 5% en valor, situándose en 200 millones de euros.

En este apartado, bajaron los principales destinos, como Canadá, que registró un descenso del volumen del 26% y una caída del valor del 16%, totalizando 24.574 toneladas y 29 millones de euros. El volumen exportado a Brasil cayó un 31% y el valor un 17%, descendiendo a 15.946 toneladas y 14 millones de euros. China, con un 68% menos en volumen

y valor, totalizó 8.678 toneladas y 9,4 millones de euros.

Los datos de la Dirección General de Aduanas del primer cuatrimestre de 2020 reflejan un fuerte descenso de la exportación a destinos fuera de Europa. Fepex señala que esta caída es imputable en gran medida al coronavirus, especialmente en los meses de marzo y abril, puesto que la producción se ha destinado principalmente a responder la fuerte demanda de frutas y hortalizas en el mercado nacional y europeo.

■ IMPORTACIONES

En el acumulado de enero a abril, la importación española de frutas y hortalizas frescas ascendió a 1,2 millones de toneladas y 1.139 millones de euros, registrando aumentos del 2% en volumen y del 4% en valor.

Las compras de hortalizas en el primer cuatrimestre del año

La UE acaparó el 93,5% del total exportado por España durante el primer cuatrimestre

se elevaron a 660.956 toneladas (+2,5%) y 381 millones de euros (-5%) y las de frutas sumaron 571.442 toneladas (+1%) por un valor de 759 millones de euros (+8%).

En abril, segundo mes de pandemia, la importación hortofrutícola española subió un 7% en volumen y un 5% en valor con relación al mismo mes del ejercicio 2019, totalizando 336.904 toneladas y 312 millones de euros, según los datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales, procesados por Fepex. Unas cifras que reflejan que se mantiene la tendencia al alza de los últimos años.

La importación de hortalizas registró un crecimiento interanual del 13% totalizando 170.411 toneladas, mientras que el valor se redujo un 3%, situándose en 95 millones de euros. Un descenso ocasionado en gran medida por el comportamiento de la patata, cuyas importaciones crecieron en volumen un 13% respecto a abril de 2019, sumando 106.124 toneladas, pero el valor se redujo un 10%, situándose en 36 millones de euros. En abril crecieron también fuertemente las compras al exterior de tomate con 10.259 toneladas (+14%) y una facturación de 11,6 millones de euros (+20%).

La importación de frutas totalizó 166.493 toneladas, un 2,5% más que en abril de 2019, por un valor de 217 millones de euros (+9%). El plátano se mantiene como la fruta más importada, aunque en este mes destacaron especialmente los crecimientos de la manzana, con 16.804 toneladas (+8%) y 17 millones de euros (+30%); y el aguacate, con crecimientos del 18% en volumen y del 31% en valor; sumando 12.227 toneladas y 27,5 millones de euros.

Según explica Fepex, los datos de abril muestran el crecimiento de la demanda española en el segundo mes tras la eclosión de la pandemia, especialmente en hortalizas como la patata y frutas como la manzana, que son productos más duraderos y considerados básicos por el consumidor. Pero reflejan también la evolución positiva continuada de la importación española durante los últimos años, incentivada por el marco regulatorio, tanto en el ámbito productivo como en el plano comercial.

Fruta de hueso, sandía y melón, protagonistas de la exportación en julio

En el ejercicio 2019 representaron el 80% de las ventas totales al exterior del sector de la fruta durante este mes

► VF. REDACCIÓN.

La fruta de hueso, la sandía y el melón son los protagonistas de la exportación en julio. Según datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales, procesados por Fepex, el año pasado representaron el 80% de las ventas al exterior del sector de fruta durante este mes, que ascendieron a 894.874 toneladas por un valor de 634 millones de euros.

Las exportaciones de fruta de hueso en julio se situaron en 249.767 toneladas, un 13% más que en julio de 2018, destacando la nectarina, con 115.931 toneladas y un crecimiento del 26% respecto al mismo mes del año anterior y el melocotón, con 89.717 toneladas y un incremento del 7%. La exportación de ciruela se situó en 22.663 toneladas (+74%), la de albaricoque en 15.911 tone-

ladas (-24%) y la de cereza en 5.545 toneladas (-53%). En valor, la exportación de fruta de hueso en julio de 2019 se elevó a 227 millones de euros, la misma cifra que en 2018, destacando la nectarina con 89 millones de euros, la misma cantidad que en 2018, el melocotón con 81,2 millones de euros (+2%), la ciruela con 21,6 millones (+34%), el albaricoque con 19,6 millones (-16%) y la ce-



La fruta de hueso lidera las exportaciones frutícolas españolas durante el mes de julio. / ARCHIVO

reza con 15,6 millones de euros (-16%). El mes de julio representó el 25% de toda la fruta de hueso exportada por España

durante la campaña de 2019 y generó el 21% del valor obtenido, que fue de 1 millón de toneladas y 1.069 millones de euros.

Otra de las protagonistas de la exportación en julio es la sandía, con 219.210 toneladas en 2019, un 7% más que en 2018, por un valor de 100 millones (+31%). La exportación de sandía durante este mes representó el 24% del total exportado por España en 2019, que ascendió a 910.927 toneladas, un 6% más que en 2018, por un valor de 416 millones de euros (-3%).

El tercer lugar, en cuanto a frutas más exportadas en julio, lo ocupa el melón con 115.931 toneladas (+26%) por un valor de 97 millones de euros (+19%). El mes de julio representó el 26% de la exportación española de melón en el ejercicio 2019 que se situó en 455.783 toneladas, un 12% más que en 2018, por un valor de 319 millones de euros (-2%).

■ A 4 JULIO

Exportados 242.412.432 kilos de cítricos a países terceros

En la campaña 2019/2020, a 4 de julio, se han enviado a países terceros, en exportación (241.886.365) y reexportación (526.068), un total de 242.412.432 según informa la Dirección Territorial de Comercio Exterior (Soivre-Valencia). En la campaña 2018/2019, a 6 de julio de 2019, lo exportado eran 347.471.623 kilos.

Países de destino (Kg):	Campaña 19/20		Campaña 18/19	
	Export.	Reexport.	Export.	Reexport.
Albania	5.400			
Andorra	650.204		774.050	
Angola	99.555		210.870	
Arabia Saudita	12.615.893		26.308.587	
Argentina	621.629		2.252.381	
Armenia	59.315			
Australia	335.656		154.679	
Bahrain	192.825		762.357	
Bangladesh	39.842		50.107	
Bielorrusia	2.510.409		5.109.935	
Bosnia-Herzegovina	446.316		701.951	
Brasil	22.890.408		26.293.403	
Burkina Faso	36.600		21.372	
Cabo Verde	346.941	73.901	495.712	56.001
Camerún	7.046		63.931	1.632
Canadá	49.715.501		65.921.124	
Chad	21.840			
China	9.271.919		43.584.314	
Colombia	513.148		575.628	
Congo (República)	14.676		42.030	
Corea del Sur	241.358		3.140.622	
Costa de Marfil	118.697	2.761	143.726	3.692
Costa Rica	1.168.344		1.347.187	
Curaçao	380.430		378.935	
Djibouti	11.160			
El Salvador	105.420		65.340	
Emiratos Árabes Unidos	9.985.866	100	18.025.037	
Estados Unidos	922.250		16.709.062	
Gabón	66.066	4.738	286.246	501
Gambia			6.272	
Ghana	44.969		68.086	
Gibraltar	332.566	12.279	265.489	10.869
Guatemala	168.840		24.840	
Guinea	1.981	1.439	16.921	
Guinea Ecuatorial	386.863	73.474	351.281	54.089
Honduras	110.232		249.626	
Hong-Kong	134.619		1.216.172	
India	1.086		480.935	
Indonesia			217.875	
Iraq			394.850	
Islandia	448.440		587.920	
Jordania	43.606	22.680	80.416	
Kazajistán	139.696		152.493	
Kosovo			19.733	
Kuwait	559.042		886.284	
Libia			84.852	
Macedonia	165.969		369.810	2.160
Malasia	1.955.179		3.044.974	
Maldivas	2.613			
Mali	77.173	21.773	157.827	15.938
Marruecos	364	120	117.821	24.523
Mauricio	23.625		24.430	
Mauritania	5.022	3.625	11.791	6.454
Moldavia	1.773.816	5.207	1.807.488	
Montenegro	40.652		40.909	
Nigeria	91.578		47.025	
Noruega	38.064.393	27.600	36.193.447	14.080
Omán	1.167.811		2.293.811	
Panamá	1.003.399		1.209.028	
Qatar	3.070.406		5.529.709	
Rep. Centroafricana	172.870	41.011	231.752	57.890
Rep. Demo. Congo	16.560		44.109	
Senegal	68.511	4.680	23.590	
Serbia	4.575.715	2	6.129.025	
Singapur	355.189		1.787.024	
Sri Lanka	41.633		20.160	
Sudáfrica	2.993.879		2.634.583	
Suiza	66.703.858	230.677	62.707.258	120.929
Togo	3.332		49.971	
Turquía			105.300	
Ucrania	3.478.741		3.586.235	3.220
Uruguay	267.423		409.938	
Por variedades (Kg):				
Claussellina	39.729		13.086	781
Satsuma	1.769.097	9	1.894.505	
Clementina	43.898.539	4.788	61.104.633	3.255
Clementina con hoja	5.031.697		7.165.005	12
Clemenvilla	3.171.886		3.661.609	
Hernandina	418.931		1.874.377	
Fortuna			20.877	
Kara	660			
Ortanique	6.576.570		11.553.366	
Ellendale			4.462	
Otras mandarinas	8.431.527	6.775	7.559.545	2.751
Uso industrial			20.098	
Nadorcott	8.484.640	80	9.053.715	2.553
TOTAL MANDARINAS	77.823.275	11.653	103.925.277	9.351
Navelina	39.578.633	4.915	45.445.666	2.287
Navel	6.078.684	9.741	10.924.263	3.155
Navel Late	1.806.966	39.460	2.553.109	210
Lane Late	52.039.676		80.895.679	1.256
Salustiana	10.397.884		9.728.414	
Cadenera	166		2.146	
Sanguina	18.444		17.003	
Sanguinelli	493.725		417.964	
Valencia Late	6.984.354	40.723	9.928.131	30.602
Verna	7.105	39	18.911	2.233
Otras	2.478.730	80.324	9.029.178	109.010
Uso Industrial	922.455		1.036.459	
Navel Powel	8.770.600		27.095.903	
Barberina	237.748	3.513	1.268.445	
TOTAL NARANJAS	129.815.170	178.715	198.361.272	148.754
TOTAL LIMONES	31.259.159	314.455	41.989.482	170.846
TOTAL POMELOS	2.979.558	21.245	2.809.416	43.029

Reino Unido estudia imponer aranceles a productos agroalimentarios europeos

Las nuevas tasas que baraja el gobierno inglés supondrían un nuevo golpe para la actividad del sector

► VALENCIA FRUITS. REDACCIÓN.

El Gobierno de Reino Unido está estudiando imponer aranceles a la exportación de productos agroalimentarios europeos en caso de que no se alcance un acuerdo comercial en el proceso de negociación del Brexit, que hasta el momento presenta avances muy limitados. En el caso de los cítricos, se barajan tasas del 16% en el caso de satsumas, clementinas e híbridos, del 3,2% para las naranjas, cifra que presumiblemente va a incrementarse hasta llegar al 10%, y en torno a un 6% para los limones.

Además, se aplicaría un arancel del 8,8% al caqui, del 12,8% a la fresa, del 8,8% a la frambuesa, del 12,8% a la berenjena, del 10,2% al espárrago, del 8,8% al kiwi, del 7,2% al pimiento dulce, 32 euros/hl en vino, y entre 122,6 y 124,5 euros/100 kg en aceite de oliva. Unas cifras que pueden variar en próximas fechas. Estas medidas entrarían en marcha a partir del próximo año 2021 y supondrían un nuevo golpe para el sector agroalimentario europeo y español.

El comercio agroalimentario con Reino Unido registra un saldo positivo de más de 2.900 millones de euros a favor de España, y resulta clave para el sector agrario estatal ya que representa el 8% del total exportado a nivel agroalimentario, según el último informe del Ministerio de Agricultura. Por productos, los frutos rojos, kiwi y caqui (8%), vino (8%), cítricos (7%), hortalizas (6%) y aceite de oliva (4%) son los más exportados al mercado británico y los aranceles previstos podrían suponer un duro golpe para los productores.

■ GOLPE A LA CITRICULTURA

En el caso de la Comunitat Valenciana, las medidas planteadas por el gobierno británico supondrían un nuevo golpe, fundamentalmente, a la ya castigada citricultura de la comunidad. La consellera de Agricultura de la Generalitat Valenciana, Mireia Mollá, ha expresado una "profunda preocupación y rechazo" ante el anuncio del ejecutivo del Reino Unido. Por ello, ya ha remitido una carta al ministro de Agricultura, Luis Planas, y a la ministra de Industria, María Reyes Maroto, instándoles a que inicien las acciones que, en el ejercicio de sus competencias, puedan promoverse con el fin de evitar el grave daño con que estas medidas impactarán sobre la citricultura valenciana y española.

Para ello, Mireia Mollá ha proporcionado a ambos miembros del ejecutivo el volumen de cítricos exportados a ese país, que de acuerdo a los últimos informes de Comercio Exterior, ocupa la cuarta posición como destino de los envíos de la comunidad durante la última campaña. Las cifras alcanzan el 9% de exportaciones totales, siendo estas de 247.300 toneladas de cítricos. De ellas, 82.400 toneladas correspon-



En cítricos se barajan aranceles del 16% en el caso de satsumas, clementinas e híbridos, del 3,2% para las naranjas, y en torno al 6% para los limones. / ARCHIVO

Las medidas impactarán de forma directa sobre la citricultura española

Los nuevos aranceles de Reino Unido entrarían en vigor a partir del próximo año 2021

den a naranjas, 126.000 toneladas a mandarinas y 29.400 a limones.

"Estos aranceles pueden implicar la pérdida del mercado británico para nuestros cítricos, como ya ha sucedido con el mercado norteamericano a causa de los aranceles impuestos por la Administración de Trump. Perder el mercado de cítricos en Reino Unido beneficiaría a competidores directos de la Comunitat como Marruecos, Sudáfrica, y especialmente, Egipto, cuyos cítricos carecen de arancel con este país", señalan desde la Conselleria de Agricultura de la Generalitat Valenciana.

Por su parte, La Unió de Llaoradors urge al Gobierno de España a que presione a la Unión Europea para que firme cuanto antes un acuerdo preferencial a fin de evitar dichos aranceles. La organización agraria, que en reiteradas ocasiones pidió que se midiera bien el impacto del Bre-

xit en la agroalimentación, critica esta intención de Reino Unido que se sumaría a los aranceles ya impuestos en otros lugares, como Estados Unidos, o a otro tipo de prácticas de no reciprocidad y acuerdos que debilitan las producciones europeas frente a las de terceros países.

Además, La Unió destaca que en caso de hacerse efectivos estos aranceles, los productores valencianos podrían perder competitividad y mercado respecto a competidores internacionales como Marruecos, Sudáfrica, Turquía o Israel.

■ ACUERDOS PREFERENCIALES

En este sentido, Reino Unido ya habría firmado acuerdos preferenciales con Sudáfrica (que resultaría de 0% en las naranjas e híbridos), con Marruecos, (con 0% en clementinas), y lo mismo se repite con Turquía, mientras con Egipto lo estaría aún negociando.

"Nos dañan doblemente", comentan desde la organización. "Por un lado con la imposición de los aranceles y, por otro, por facilitar las condiciones a países terceros con los que, ya en circunstancias normales, es difícil competir". Por ello, piden al Gobierno que presione a la UE para que firme un acuerdo comercial preferencial con Reino Unido lo antes posible, y en caso de no ser así, sea el propio Estado el que lo firme para proteger a los productores estatales frente a la imposición de estos aranceles.

Posibles aranceles a productos europeos en caso de falta de acuerdo con Reino Unido

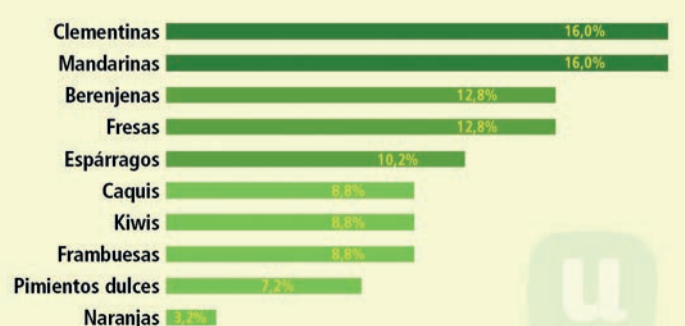


Tabla con los porcentajes que se están estudiando para los cítricos / LA UNIÓN



CITROSOL

ADVANCED POSTHARVEST SOLUTIONS

CUIDAMOS LA FRUTA CUIDAMOS EL PLANETA

Más de 50 años manteniendo la frescura y alargando la vida de los frutos, para que lleguen al consumidor con todo su sabor y la máxima calidad.

Desarrollamos soluciones postcosecha sostenibles que garanticen la máxima eficacia de los tratamientos, cerrando la brecha entre el laboratorio y los resultados industriales, contribuyendo así a la reducción del desperdicio alimentario.



OPINIÓN

La EFSA resitúa el cambio climático en la agenda agraria y citrícola



Por INMACULADA SANFELIU (*)

teza y que se mencione expresamente la potencial incursión y expansión del HLB en Europa... En el caso de esta última bacteria no hay solución conocida, en el del virus, obligaría a una reconversión del resto de la citricultura europea que aún mantiene el patrón amargo, no de la española que ya supo atajar esta enfermedad con la consolidación de los pies tolerantes.

■ CAMBIOS -YA-

Efectivamente, como con rigor científico se describe en el citado informe, los cambios a largo plazo en la temperatura, la humedad, los patrones de lluvia y la frecuencia de eventos climáticos extremos ya están afectando a las prácticas agrícolas, a la producción e incluso a la calidad nutricional de los cultivos. La sensibilidad de los gérmenes, los microorganismos potencialmente productores de toxinas y otras plagas a los nuevos factores climáticos sugiere que el proceso tiene potencial para causar, mejorar o modificar la ocurrencia e intensidad de algunas enfermedades transmitidas por los alimentos. Y como se ha avanzado, también para facilitar el establecimiento de especies exóticas invasoras perjudiciales para la salud de las plantas.

Pero también advierte que a medida que la lluvia se reduce y se vuelve más variable (mayor número de sequías e inundaciones) y la temperatura media sube algunos grados, el crecimiento y rendimiento de las plantas se compromete. Describe con crudeza cómo el aumento del nivel del mar está potenciando la filtración de agua salada en los suelos agrícolas. En idéntico sentido, el efecto invernadero y los cambios en la capa de ozono están alterando la radiación ultravioleta, lo que tan pronto puede aumentar el contenido de fibra de ciertas plantas como provocar la necrosis y muerte de otras. Por no hablar de los efectos en los cultivos de la expansión de malezas invasoras propias de los trópicos que pugnan con la flora local...

Y un añadido —que no menciona la EFSA— en nuestras latitudes se están manteniendo las altas temperaturas del verano hasta bien entrado el otoño y cada año cuesta más apreciar el contraste entre el día y la noche, lo que retrasa la coloración de los frutos.

La EFSA sí repara, por último, en el complicado equilibrio que se deberá intentar mantener en cuanto a la política de reducción en el uso y autorización de productos fitosanitarios con la lucha contra los nuevos patógenos que el cambio climático se sabe que traerá. Incluso advierte que la presión podría ser tal que se podría “provocar un aumento del comercio ilegal y los usos ilegales de pesticidas”. En el mejor de los casos —advierte el informe— las nuevas plagas y enfermedades obligarán a los Estados miembros a abusar del recurso de prorrogar los permisos de algunas sustancias activas retiradas a través de ‘los usos excepcionales’. ¿Les suena?

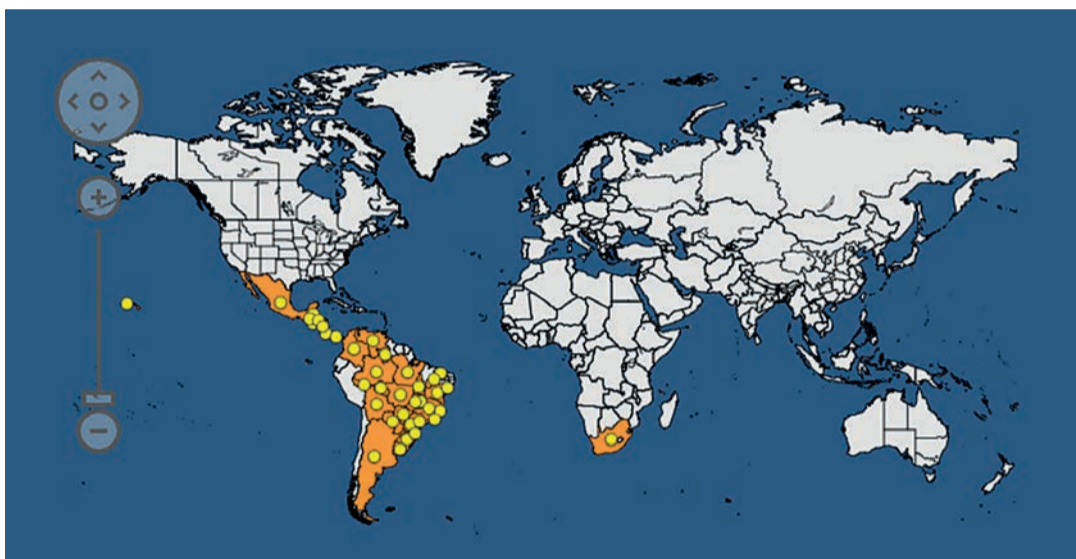
El cambio climático no es una amenaza a medio plazo, ya está aquí y está para quedarse.

(*) Directora general del Comité de Gestión de Cítricos

Hace ya décadas que superamos como sociedad, pero también como sector, la tendencia dominante del negacionismo o del relativismo sobre el cambio climático. Durante los últimos años hemos reconocido ya el fenómeno, pero hemos vivido muchas de sus manifestaciones como un problema a largo plazo, que es casi como decir que aplazable, como una amenaza que salpicaba nuestro día a día, pero frente a la que solo cabía resignarse. Sin más, sin planificación, ni soluciones en el horizonte. Las lluvias torrenciales, gotas frías, DANA's o ‘ciclogénesis explosivas’ se han introducido en nuestro vocabulario al mismo tiempo que sufríamos pedriscos y heladas cada vez más regulares y virulentas, además de periodos de sequía más intensos y prolongados, con veranos más largos y cálidos o épocas de floración más inestables e irregulares.

Las nuevas plagas foráneas, como ahora el ‘Cotonet de Sudáfrica’ o el ‘Trips de la Orquídea’, de origen asiático, o enfermedades bacterianas como la *Xylella fastidiosa* —procedente de América— se han asentado en las zonas citricolas como antes lo hizo la tristeza, el ‘piojo rojo de California’ o tantos otros pulgones y ácaros también procedentes de lejanas latitudes. Y miramos con preocupación al HLB porque tenemos uno de sus dos vectores expandiéndose de norte a sur en el litoral atlántico de Portugal y en el norte de España hacia el este (ahora también detectado en Cantabria, tras invadir Galicia); pero también a la *Thaumatotibia leucotreta* (un lepidóptero, la “falsa polilla”) o a la ‘mancha negra’ (un hongo) porque están ya asentadas y aclimatadas al Mediterráneo, la una presente en Israel y el hongo citado, en Túnez. Hay no poca inquietud porque están cerca, porque hay muchas probabilidades de que puedan llegar y porque cuando lo hagan —como ya está ocurriendo con el cotonet o el citado trips— no tendremos soluciones convencionales con las que combatirlos.

Por contra y frente a las restricciones crecientes en el uso de fitosanitarios en Europa —única o fundamentalmente en Europa, que eso es lo grave— comenzamos a reclamar y a conocer la efectividad de soluciones distintas a los productos de síntesis, vinculadas con la lucha biológica, de confusión sexual... En general, el agricultor está comprobando las virtudes de los sistemas de gestión integrada de plagas (GIP), que tratan de reducir la

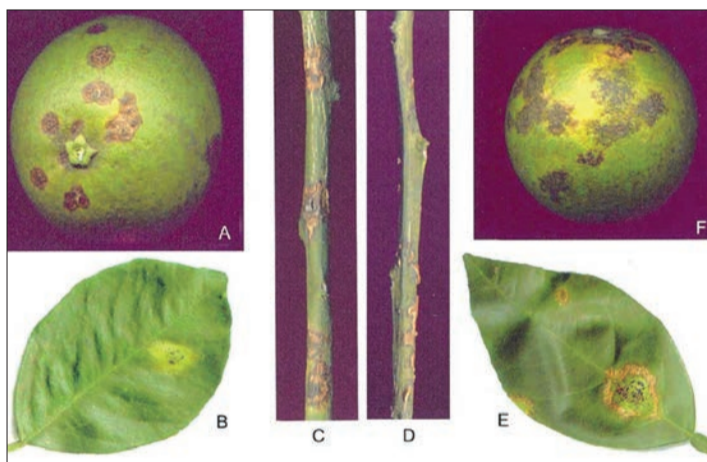


Mapa de distribución actualizado por la EPPD de los focos de Citrus leprosis.

química a la mínima expresión. En poco tiempo, hemos pasado de teorizar, a llevar a la práctica, de la indiferencia y escasa fe por tales métodos, a reclamar recortar las trabas burocráticas que frenan su implantación. Nos acercamos, casi sin quererlo o porque no hay más opción y desde luego, aceptando una alta factura por ello, a esas soluciones sostenibles que defienden los grandes proyectos europeos, como el llamado ‘de la granja a la mesa’, que plantea objetivos cuantificados, de reducción de fitosanitarios y fertilizantes, sin haber estudiado antes su viabilidad. La lucha contra el cambio climático se impone a todo y no hay margen en la UE —solo en Europa, insisto, porque esto es quizá lo más lamentable— para estudiar el impacto de las medidas para luchar contra él. La prioridad es la sostenibilidad —ese es el nuevo dogma— y poco importa qué podemos perder en el camino.

■ EL VIRUS DE LA CITRUS LEPROSIS CRUZA EL ATLÁNTICO

La Generalitat Valenciana puso el pasado viernes el acento en la detección en puertos valencianos de varios organismos de cuarentena y señaló un ‘nuevo’ y peligroso patógeno, detectado recientemente en Sudáfrica, el *Orchid Fleck Virus*, causante de la Citrus Leprosis. Se trata, sin embargo, de un virus ampliamente expandido en la práctica totalidad de zonas citricolas de América, una de las ‘viejas virosis’ más estudiadas y conocidas. La enfermedad provoca fuertes manchas primero en las hojas y una gran defoliación en los árboles, después, atacando al fruto con lesiones cloróticas que degeneran en una caída prematura y masiva. La novedad es que, por primera vez en la historia, este patógeno ha cruzado el Atlántico —cosa que muchos dudaban que



Síntomas de leprosis de cítricos en frutas, hojas y ramitas de naranja ‘Hamlin’: A, B, C; naranja ombligo: D, E; y naranja ‘Natal’: F de Piracicaba, SP, Brasil. / CGC

podiera ocurrir— y se ha extendido por el país austral. Como en el HLB, el hecho de tener presente en Europa y España alguno de los ácaros que mejor portan el virus, hace temer especialmente por su llegada.

El caso de la Citrus leprosis —como tantos otros— quizá debiera hacernos ir más allá en la reflexión y deducir que la internacionalización de las plagas no solo podría responder a la globalización de los mercados. Que el cambio climático podría estar también detrás y permitir que lo que antes era muy poco probable o imposible hoy sí lo sea; que plagas y enfermedades antes tan acotadas como la leprosis, ahora no tengan tantas barreras geográficas.

■ LA EFSA PONE LUZ

Llegados a este punto, el pasado 25 de junio la EFSA emitió un importante informe —‘Climate change as a driver of emerging risks for food and feed safety, plant, animal health and nutritional quality’— que debiera ser todo un ‘aviso a navegantes’ para el sector. Más allá de ahondar en la reflexión antes anunciada, de dimensionar el

impacto real y a corto plazo del cambio climático, no solo para la agricultura sino para toda la cadena alimentaria, el trabajo de este equipo de científicos ha permitido desarrollar una metodología para identificar y definir los riesgos emergentes. Efectivamente, el proyecto ‘Cambio climático y riesgos emergentes para la seguridad alimentaria (CLEFSA)’ explora la posibilidad de profundizar en el estudio del cambio climático, para anticiparse a largo plazo a una multitud de riesgos. Se ha dado el paso para dejar de convivir y resignarse con el fenómeno y tratar de luchar contra él.

A estas alturas no sorprende que, en virtud de tal método y de los expertos consultados, la EFSA repare en la alta probabilidad de que el calentamiento global dé alas a la expansión de la *Xylella*; que favorezca la entrada de nuevas moscas de la fruta (como de hecho ya ha ocurrido en Italia con el foco de *Bactrocera dorsalis*); que facilite la llegada de la *Codling moth* de la manzana (que es ‘prima hermana de la *Thaumatotibia leucotreta*, que sí afecta a los cítricos); que propicie la expansión del virus de la Tris-

El sector hortofrutícola impulsa la exportación agroalimentaria andaluza

Las ventas de frutas y hortalizas acaparan más del 60% del total en el primer cuatrimestre

VALENCIA FRUITS. REDACCIÓN.

Las exportaciones agroalimentarias andaluzas crecieron un 1,7% durante el primer cuatrimestre de 2020. El informe que la Consejería de Agricultura, Ganadería, Pesca y Desarrollo Sostenible ha presentado al Consejo de Gobierno detalla que el sector primario acusa efectos inapreciables en el periodo de crisis de la COVID-19 en lo que respecta a las ventas al exterior.

Es más, el sector ha conseguido el mejor dato en peso de productos exportados de la serie histórica, con cerca de 3,2 millones de toneladas, y el segundo mejor de valor exportado para alcanzar los 4.559 millones de euros.

Unas cifras que realzan el papel desempeñado por agricultores, ganaderos y pescadores andaluces, junto con su industria, para garantizar el abastecimiento nacional e internacional de los mercados durante el periodo de confinamiento.

Andalucía se mantiene como la comunidad líder a nivel nacional con un 25% del total. En concreto, durante el mes de abril de 2020 el valor de las exportaciones agroalimentarias se situó en 1.135 millones de euros, lo que supone un leve descenso del 0,1% respecto al mismo periodo del año pasado.

Los datos confirman que durante los dos primeros meses afectados por la pandemia, las ventas alcanzaron una cifra de 2.413 millones de euros, un 2% más comparado con la suma de los dos meses de marzo y abril de 2019.

El sector hortofrutícola se convierte en el sostén de las exportaciones, acaparando durante el primer cuatrimestre más del 60% de las mismas. En concreto, las ventas se situaron en 2.899 millones, lo que supone un aumento del 7% respecto al mismo periodo de 2019. En el mes de abril, en pleno periodo de confinamiento, las exportaciones de frutas y hortalizas se situaron en 707 millones, un 2,2% más que en abril de 2019. En los dos primeros meses de la COVID-19 la suma supera los 1.504 millones de euros (+3,4%).

Todas las provincias, menos Huelva, experimentan incrementos en la venta de frutas y hortalizas. Las exportaciones hortofrutícolas de Almería representan el 51% del total andaluz y en este primer cuatrimestre alcanzan los 1.484 millones de euros, incrementándose un 7,4% con respecto a 2019. Especialmente llamativos son los datos del mes de abril, en el que aumentaron hasta un



Las exportaciones agroalimentarias andaluzas crecieron un 1,7% durante el primer cuatrimestre de 2020. / ARCHIVO

10,5% (en total, 281 millones de euros).

La provincia de Huelva, que representa el 25% de las exportaciones en la región, sí ha sufrido los efectos de la pandemia y las consecuencias de las medidas decretadas por el estado de alarma, entre ellas el cierre de fronteras y las restricciones de movilidad de los trabajadores. Las ventas cayeron un 9,4% respecto al mes de abril de 2019 (243 millones de euros),

Pese a la crisis sanitaria del COVID-19, Andalucía alcanza de enero a abril el mejor dato en toneladas de la serie histórica

Todas las provincias, menos Huelva, experimentan incrementos en la exportación de frutas y hortalizas

lo que ya se acusa en el global de cuatrimestre con una pérdida del 1,1%. Especialmente afectado se ha visto el sector de los frutos rojos.

Más aún se han visto perjudicadas las ventas al exterior del sector de la flor cortada y la planta ornamental, con una caída del 25,8% en abril hasta los 18 millones, respecto al mismo mes de 2020.

Así, en los dos primeros meses del COVID-19, las

pérdidas acumuladas en exportaciones se sitúan en el 21,3%.

La cifra del primer cuatrimestre refleja una caída del 12,4% y el valor de las exportaciones se ha reducido a 49 millones de euros.

Estos datos dan mayor relevancia a la modificación del Reglamento Feader aprobado por Bruselas a instancias del Ejecutivo andaluz y que permitirá a Andalucía destinar 38 millones a los sectores más afectados por el coronavirus y de la que podrán beneficiarse todos los Estados miembros.

Por último, el sector del aceite de oliva, estratégico para la economía andaluza, acumula ventas por valor de 695 millones, cantidad que supone una disminución del 16,3% respecto al primer cuatrimestre de 2019.

No obstante, en abril remontaron las ventas un 0,8% hasta alcanzar los 196 millones. El efecto de los aranceles estadounidenses continúa lastrando las operaciones.

Con respecto al destino de los productos andaluces, Alemania continúa siendo el principal comprador con 911 millones, un 11,7% más que en el primer cuatrimestre 2019. Le siguen Francia, con 577 millones (+5,5%); Reino Unido, con 504 millones de euros (+3,7%); Países Bajos, con 380 millones de euros (+7,9%); y el primer país consumidor fuera de la Unión Europea es EEUU, séptimo en el ranking general con 219 millones de euros (-7,1%) y el décimo, China, con 95 millones de euros (+26,0%). Los productos más vendidos siguen siendo el pimiento (467 millones), el aceite de oliva virgen extra (443 millones), el tomate (368 millones) y las fresas frescas (363 millones).

La solución más eficaz y ecológica al problema de la mosca de la fruta.

Producto utilizable en Agricultura Ecológica según el Reglamento CE nº 834/2007 y 889/2008. Control ECOCERT S.A. F - 32600.

www.planthealth.es

Récord de exportaciones de cítricos de Andalucía

El sector cítrico andaluz alcanzó su máximo histórico durante el primer cuatrimestre de este año generando una facturación de 184 millones de euros

► VALENCIA FRUITS. REDACCIÓN.

Andalucía ha alcanzado un nuevo récord en exportaciones de cítricos, con 184 millones de euros vendidos en el primer cuatrimestre de 2020. Su máximo histórico para los cuatro primeros meses de un año desde que existen registros homologables (1995), gracias a un crecimiento del 16,3% respecto al mismo periodo del ejercicio 2019.

Según los datos de Extenda-Agencia Andaluza de Promoción Exterior, entidad dependiente de la Consejería de la Presidencia, Administración Pública e Interior, la comunidad mantiene su tercera posición en las exportaciones de cítricos de España, con el 9,8% de las ventas nacionales. A la cabeza se encuentra Sevilla, con 62 millones en ventas al exterior en este periodo, gracias a un aumento del 4,2% sobre el primer cuatrimestre de 2019.

El consejero delegado de Extenda, Arturo Bernal, subrayó "las cifras de crecimiento histórico del sector en el exterior", ya que, "la calidad de la producción nos ha colocado como proveedor de referencia en Europa durante la crisis del COVID-19". Asimismo, destacó la significativa contribución que realiza el sector a la balanza comercial andaluza, a la que aporta un superávit de 181 millones de euros, con una tasa de cobertura del 7.618%, y que "significa que Andalucía vende al exterior 76 veces más cítricos de los que compra".

■ LIDERA SEVILLA

Todas las provincias de Andalucía ven crecer sus exportaciones de cítricos durante el periodo comprendido entre los meses de enero y abril del año actual, menos Jaén, que se mantiene a cero al no registrar ventas de agrios, al igual que ocurrió en el mismo periodo de 2019.

De este modo, Sevilla se sitúa como la provincia líder de exportaciones en la región, con una posición destacada, al concentrar el 38% de las ventas y facturar 69 millones en el primer cuatrimestre, impulsada por un crecimiento del 4,2% sobre el mismo periodo de 2019.

Le sigue Huelva con un incremento del 12,1%, y una facturación de 36 millones de euros, generando el 19,7% del valor total. A continuación, se encuentran Málaga, con 27,9 millones (15,2%) y un aumento destacado del 41%, la mejor tercera subida del periodo; y Almería, segunda provincia en crecimiento con un incremento del 58% hasta los 26,7 millones (14,5% del total).

Córdoba es la cuarta provincia exportadora de cítricos de Andalucía, con 20,7 millones (11,3%) y un alza del 0,8%; seguida de Cádiz, con 1,3 millones euros y un aumento del 8,2%; y Granada, con 1,3 millones, que es la provincia que más crece en los cuatro primeros meses del año al triplicar sus ventas (+237%).



Las naranjas han protagonizado las ventas exteriores y las mandarinas han doblado sus cifras. / ARCHIVO

■ NARANJAS Y MANDARINAS

Las naranjas han protagonizado las ventas en Andalucía y las mandarinas han doblado sus cifras. Durante el primer cuatrimestre, las naranjas dulces Navel frescas concentran casi la mitad de las exportaciones del sector en Andalucía, con 70 millones facturados (38%) y un leve descenso del 1,8% respecto al mismo periodo del año anterior. Les siguen las naranjas frescas, (excepto naranjas dulces), con 24,6 millones, el 13,4% del total y un alza del 30%.

Pero, sin duda, el capítulo que más crece en los cuatro primeros meses del año es el de las mandarinas, en séptima posición, con casi el doble de ventas (+94%) hasta los 7,1 millones, el 3,9% del total. Asimismo, en tercer lu-

La facturación ha registrado un crecimiento del 16,3% respecto al mismo periodo del ejercicio 2019

Andalucía mantiene su tercera posición en las exportaciones de cítricos españolas

gar se encuentran las naranjas dulces blancas frescas, con 21,4 millones de euros y el 11,7% del total y una subida del 36%; seguidas de los limones frescos, con 20,5 millones de euros (11,2% del total) y un incremento destacado del 49%; y los cítricos frescos o secos (excepto naranjas, mandarinas y clementinas), con 15,4 millones de euros y el 8,4%, con una mejora del 15,2%. En sexto lugar

están las clementinas frescas o secas, con 14 millones de euros y el 7,6% del total y un crecimiento del 27,9%; y en octavo las naranjas dulces frescas (excepto Navel y blancas), con 6,3 millones de euros (3,5% del total) y una subida del 20,5%. Finalmente, y en novena posición se sitúan los pomelos frescos, con 2,9 millones de euros, que registran un incremento del 3%.

Principales mercados de exportación

Entre enero y abril, crecen los dos principales mercados exteriores del sector de los cítricos, que engloban más del 50% del total de las exportaciones, y que se centran fundamentalmente en destinos europeos. Alemania continúa como primer destino internacional de los cítricos andaluces, con una facturación de 55 millones de euros, el 29,9% del total y una subida del 32% respecto al primer cuatrimestre de 2019, la tercera mayor entre los diez primeros mercados. El segundo mercado es Francia, con 42 millones, el 22,9% del total, y un aumento del 27,5%.

En tercer lugar, se encuentran Países Bajos, con 14 millones (7,6% del total) y una leve bajada del 1,1%. Cabe destacar que los mayores crecimientos en el primer cuatrimestre del año 2020 se produjeron en mercados de proximidad como Italia, en cuarta posición con 9,6 millones (5,2% del total) y un crecimiento del 67% con respecto al primer cuatrimestre del año 2019; y Portugal, en quinta, con 8 millones (4,4% del total) y un incremento del 62%.

Entre los primeros diez mercados del cítrico andaluz también se encuentra en sexto lugar el Reino Unido, con 5,5 millones (3% del total) y un descenso del 2,2%; seguido de Bélgica, con 5,4 millones y el 3% del total y un incremento del 29,2%; Polonia, con 5 millones y una mejora del



Alemania y Francia se mantienen como principales mercados para los cítricos andaluces. / ARCHIVO

1,2%; China, con 5 millones y un decrecimiento del 51%; y Dinamarca, con 4,4 millones (2,4% del total) y un incremento del 7,2%.

Otros destinos europeos con relevantes crecimientos durante este periodo han sido Suiza (11%) que ha multiplicado por casi ocho sus compras de cítricos andaluces hasta los 4,1 millones de euros; Austria (13%), que también ha multiplicado casi por cinco las cifras hasta los 3 millones; y Finlandia (18%), que, con 1,6 millones registrados, ha crecido un 53% en el primer cuatrimestre de 2020. ■

Consumo de frutas y hortalizas en los hogares

► VF. REDACCIÓN.

El consumo de frutas y hortalizas frescas en los hogares en 2019 se situó en 7.741 millones de kilos, un 0,7% más que en 2018, reflejando una estabilización con relación a los dos años anteriores, según el análisis de los datos del Informe de Consumo Alimentario en España 2019. En 2020, sin embargo, el consumo ha crecido desde febrero y en especial ha sido con el coronavirus cuando ha aumentado más, con un 13% en marzo y crecimientos también en abril y mayo.

En 2019, el consumo de hortalizas frescas se situó en 2.626 millones de kilos, un 1% más que en 2018, por un valor de 4.934 millones de euros (+5%). El tomate fue la hortaliza más consumida con 613 millones de kilos (+1%), por un valor de 1.037 millones de euros (+7%), seguido de la cebolla con 327 millones de kilos (+0,5%) y 414 millones de euros (+16%) y pimiento con 222 millones de kilos (-1%) y 431 millones de euros (+4%). El consumo de patata se retrajo un 2% con relación a 2018, situándose en 922 millones de kilos, pero el gasto creció un 14%, ascendiendo a 826 millones de euros.

En cuanto a las frutas, el consumo se situó en 4.193 millones de kilos, un 1% más que en 2018 y 6.472 millones de euros (+1%). Crece el plátano, la manzana, la mandarina, la fresa, la sandía y el melón mientras que retrocede la naranja, con 750 millones de kilos (-4%) la pera, con 216 millones de kilos (-5,5%) y la fruta de hueso, con un 2% menos en el caso del melocotón y 138 millones de kilos y un 3% menos en albaricoque y 40 millones de kilos.

Frente a la estabilización de 2019, en 2020 el consumo ha mejorado en los hogares. En el primer trimestre creció un 6,6%, totalizando 1.960 millones de kilos y el gasto creció un 12% con 3.257 millones de euros. Destaca especialmente el mes de marzo, el primer mes de pandemia, con un crecimiento del consumo del 13% y 731,2 millones de kilos, de los que 257,5 millones de kilos correspondieron a hortalizas (+13%), 104,6 millones de kilos a patata (+36%) y 369 millones de kilos a frutas (+8%).

Según Fepex, las cifras del consumo en los hogares en 2019 reflejan un estancamiento de la demanda en los hogares o incluso una caída si se tienen en cuenta la evolución de los últimos años. Por ello, los datos de 2020 son esperanzadores porque muestran un crecimiento desde febrero (+7%), que se ha visto agudizado los meses del estado de alarma. Aunque solo hay datos completos por productos hasta el mes de marzo, las informaciones aportadas semanalmente por el MAPA durante la pandemia muestran crecimientos notables en el conjunto del sector en abril, con un aumento del 44% en hortalizas y patata y del 35,6% en frutas, así como en mayo, con subidas de más del 30% en algunas semanas.

El sector primario aboga por la rentabilidad y prevenir las crisis

El sector ha demostrado su carácter “esencial” durante la pandemia de la COVID-19

► VALENCIA FRUITS. REDACCIÓN.

El sector primario ha demostrado su carácter “esencial” durante la pandemia del coronavirus, de la que extrae lecciones como la importancia de estar preparados frente a las crisis, tener explotaciones rentables y recibir apoyo público.

Mientras otras ramas de la economía se paraban o funcionaban a medio gas durante los tres meses que duró el estado de alarma en España, la agricultura, la ganadería y la pesca siguieron garantizando el abastecimiento de alimentos a la población.

No fue tarea fácil, puesto que el riesgo de contagio obligó a tomar medidas de prevención desde el primer momento y el cierre de canales como la hostelería y la restauración, unido a la paralización del turismo, afectó a unas actividades más que a otras.

En la etapa actual, los representantes de las principales organizaciones agrarias y cooperativas prefieren no bajar la guardia y retomar demandas que quedaron pendientes, después de que la pandemia les llevara a suspender las protestas en las calles.

■ PRODUCCIÓN PROPIA

El presidente de la Asociación Agraria de Jóvenes Agricultores (Asaja), Pedro Barato, asegura que, para el futuro, habrá que



La agricultura, la ganadería y la pesca siguieron garantizando el abastecimiento de alimentos a la población durante el estado de alarma. / ARCHIVO

aplicar la “medicina de la prevención”, como se ha visto que era necesario en el campo de la salud a raíz de la dependencia de China para la producción de mascarillas.

En un sector “estratégico y vital para el mantenimiento de la sociedad” como es el agrario, Barato echa en falta una mayor

consideración de su importancia por parte de la Unión Europea.

“La UE no está haciendo como Estados Unidos o China, que tienen almacenados determinados productos para uno o dos años por si hubiera cualquier problema de disponibilidad de recursos”, afirma el responsable, que aboga por poner en práctica una

política agraria “más a largo plazo”. Para el secretario general de la Coordinadora de Organizaciones de Agricultores y Ganaderos (COAG), Miguel Blanco, si hay una lección que se ha aprendido durante el estado de alarma, esa es que el sector primario tiene una “trascendencia vital” para la sociedad, si bien esta no se ha traducido en una mejora de precios al productor, que “siguen siendo muy bajos”.

“Ser un sector esencial, por lo que se ve, no implica mayor poder de negociación en los mercados ni mayores apoyos públicos”, ya que “seguimos siendo el eslabón más débil de la cadena”, apunta el dirigente agrario.

También resalta que han aprendido a contar con “un fondo” de equipos de protección personal en las explotaciones agrarias, en función de las perspectivas de contratación y la posibilidad de repunte de los casos de coronavirus; y para el futuro pide recursos públicos con el fin de cubrir esa demanda y evitar que falten como ocurrió al principio de la crisis.

■ PRECIOS JUSTOS

El secretario general de la Unión de Pequeños Agricultores y Ganaderos (UPA), Lorenzo Ramos, valora la labor del sector agroalimentario, que en estos tiempos

de dificultad y “alarma en toda la sociedad”, ha “dado la talla”.

No obstante, lamenta que la llegada de la nueva normalidad puede traer de vuelta los “mismos problemas” que tenían antes de la pandemia: “Vemos cómo los agricultores y ganaderos no somos capaces de obtener un precio justo por nuestros productos”, precisa.

Por ello, hace un llamamiento a respetar la reforma de la Ley de la cadena alimentaria, impulsada por el Gobierno el pasado febrero tras un mes de movilizaciones en el sector, para que “nadie abuse” ni “especule”.

■ APOYO INSTITUCIONAL

El presidente de Cooperativas Agro-alimentarias, Ángel Villafranca, insta a reflexionar sobre “qué hubiera ocurrido en la sociedad si, además de la alarma y los problemas sanitarios, no hubiera habido una cadena agroalimentaria próxima, cercana y con un suministro muy fluido de alimentos”.

Frente a los discursos que apuntaban que “no había que forzar” la producción en Europa, Villafranca destaca que las cooperativas y el sector agroalimentario han “cumplido en momentos en que era importante para la salud cuidar bien a los ciudadanos”.

Ángel Villafranca señala que ha sido un “aprendizaje” que, a su juicio, conviene no olvidar y tener presente cuando se negocie la reforma de la Política Agraria Común (PAC) en el seno de la Unión Europea, cuyos fondos están todavía pendientes de aprobación, al igual que el resto del presupuesto comunitario para los próximos años.

La Feria de Sant Miquel y Eurofruit superan el 75% de ocupación

Tractores, agricultura de precisión, riego, automoción y productos de proximidad serán protagonistas en la feria

► ÓSCAR ORTEGA. BARCELONA.

Según fuentes de la Feria Agraria de Sant Miquel y el salón internacional Eurofruit, estos eventos superan ya el 75% de ocupación (sobre el total de los 29.000 m² de superficie neta de exposición disponibles) en el mes de junio. Esta cifra de contratación es similar a la de años anteriores por las mismas fechas.

La 66ª edición de la Feria Agraria de Sant Miquel y la 35ª edición del salón Eurofruit tendrán lugar del 24 al 27 de septiembre. En esta cita destacará la notable presencia de sectores como el de los tractores —que ocuparán una superficie conjunta de 10.000 m²— y maquinaria agrícola, los drones y la agricultura de precisión en general, el riego, los equipos y los servicios para la agricultura y la ganadería, la automoción, los servicios financieros y los seguros, y los productos agroalimentarios de proximidad.

■ CONFIANZA

El director general de Fira de Lleida, Oriol Oró, considera que

Estos eventos tendrán lugar del 24 al 27 de septiembre en el recinto ferial de Lleida

“la progresiva desescalada y flexibilización de las condiciones de movilidad de la población han incrementado la confianza de los expositores y en los últimos días hemos constatado un sensible incremento del ritmo de contratación”. Oró recuerda también que este año el de Lleida será el primer gran salón agrario que se celebre en España, lo que supone un aliciente añadido para expositores y visitantes.

■ BIELORRUSIA

Bielorrusia volverá a tener una presencia destacada en la Feria de Sant Miquel de Lleida. Por segundo año consecutivo, la república exsoviética acudirá al evento representada con un stand propio donde estarán

presentes empresas de maquinaria agrícola de ese país y firmas importadoras de productos agrarios como aceite, fruta, vino o cereales. Este año destaca la incorporación de la prestigiosa empresa productora de tractores MTW, la quinta en importancia del mundo en su sector y que se presenta oficialmente en Lleida tras más de una década de ausencia en España.

El espacio de la república de Europa oriental en la Feria de Sant Miquel contará también con la presencia de Cristian Balcels, cónsul honorario de Bielorrusia en Barcelona, con orígenes leridanos e impulsor de una tarea de dinamización económica de ambos territorios, tarea que ya está dando los primeros resultados.

Se prevé que acompañen a la delegación Pavel Pustovoy, embajador de Bielorrusia en España; Sergey Lukashevich, consejero de Asuntos Económicos de la embajada, y otros miembros del Ministerio de Asuntos Exteriores bielorruso.

Cartel de la Feria. / FIRA SANT MIQUEL



Imagen de la pasada edición de la feria. / FIRA SANT MIQUEL

Agrocultivos

Los citricultores reclaman soluciones para frenar el Cotonet de Sudáfrica

Los agricultores se encuentran sin productos para luchar contra una plaga que sigue extendiéndose a gran velocidad en la Comunitat Valenciana

► VALENCIA FRUITS. REDACCIÓN.

Los citricultores reclaman soluciones para frenar la expansión del Cotonet de Sudáfrica (*Delotococcus aberiae*), también conocido como Cotonet de les Valls. Los productores se sienten indefensos. Hace más de dos meses, de acuerdo a la normativa comunitaria, se prohibieron todos los productos fitosanitarios formulados a base de la materia activa del Metil Clorpirifos que, hasta el momento, era la herramienta más efectiva para el control de esta plaga importada.

Tras once años desde la primera detección en Benifairó de les Valls, la plaga está ya presente en amplias zonas citrícolas del Camp de Morvedre, Camp de Túria, la Plana Baixa y Los Serranos, y lejos de frenarse, sigue extendiéndose por zonas productoras de la Comunitat Valenciana provocando importantes daños en las cosechas.

El Cotonet de Sudáfrica causa graves deformaciones a frutos como los cítricos o los caquis, y los agricultores no disponen desde esta temporada de ningún tratamiento de probada eficacia debido a las restricciones fitosanitarias. Según un estudio técnico de AVA-Asaja, el impacto de este insecto en la campaña citrícola 2020/21 superará los 113 millones de euros en pérdidas directas (78,7 millones en la provincia de Castellón, 31,5 millones en Valencia y 3,6 millones en Alicante). En cuanto a volumen de producción, la asociación prevé un total de 380.000 toneladas de mandarinas y naranjas perdidas en el campo y que, por tanto, no serán aptas para su comercialización en los mercados.

Para la Unió, la situación del Cotonet de Sudáfrica que afecta a algunas zonas citrícolas de la Comunitat Valenciana es de SOS. Por ello, la organización considera urgente que la Generalitat Valenciana actúe ya con contundencia frente a la plaga antes de que sea demasiado tarde y por ello propone un presupuesto de 12 millones de euros para el trampeo masivo con el objetivo de poder subvencionar al menos la mitad de las trampas con feromonas que son necesarias para cubrir las zonas citrícolas de las comarcas más afectadas.

La Unió reitera, que pese a esta petición a la Conselleria de Agricultura, la responsabilidad primera de la introducción de plagas en nuestro territorio es de la Unión Europea y del Gobierno de España que no tienen en cuenta protocolos rigurosos

de control de las importaciones que llegan al ámbito comunitario. “Mientras no haya un control serio en origen de las importaciones y no se establezca el tratamiento de frío, las plagas seguirán causando un considerable quebranto económico tanto para las Administraciones Públicas como para los agricultores”, afirma la organización agraria.

■ CARAVANA DE PROTESTA

La semana pasada, tractores, coches particulares, vehículos de sulfatar, quads y otro tipo de maquinaria de citricultores de Castellón y Valencia, en total unos 600 vehículos, secundaron desde Vila-real y hasta Castellón capital una caravana de protesta convocada por varias asociaciones de citricultores independientes (Federación de Asociaciones Independientes, Asociación de Agricultores Independientes de Vila-real, Asociación de Agricultores de Nules, Asociación de Agricultores de Moncofar, Asociación Local de Agricultores Adaribera, Autónomos Unidos Para Actuar y Unión y Fuerza).

Todas las asociaciones reclaman una solución ante la terrible plaga del Cotonet de Sudáfrica que están soportando en muchas de las comarcas de la Comunitat Valenciana, y que después de nueve años de su descubrimiento, “no solo no se le ha puesto remedio, sino que además se han prohibido los productos que mantenían a raya dicha plaga”.

El objetivo de la manifestación fue concienciar al gobierno de la comunidad, al gobierno central y a la ciudadanía sobre la situación en la que se encuentra el sector citrícola ante esta terrible plaga. Según las asociaciones organizadoras, el direc-



Las pérdidas estimadas para esta campaña por el Cotonet de Sudáfrica superan los 113 millones. / EL NOSTRE CAMP



Unos 600 vehículos secundaron la protesta ante la falta de ayudas para frenar el Cotonet de Sudáfrica. / ASOCIACIÓN DE AGRICULTORES DE NULES

tor general de Sanidad Vegetal del Ministerio de Agricultura del gobierno de la nación, Valentín Almansa, ha dejado a los agricultores sin armas para lu-

char contra esta plaga que afecta a los cítricos. Según explicaron los convocantes, millones de kilos se perderán esta temporada, hay mucha producción afectada,

La materia activa metil clorpirifos era hasta ahora la herramienta de control más efectiva

campos enteros de naranjas que no se recolectarán a causa de las deformaciones que causa el Cotonet de Sudáfrica.

Los agricultores de cítricos de la Comunitat Valenciana defienden un control férreo en la fronteras y en puertos ante la entradas de los productos de terceros países, “ya que a causa de la laxitud de estos controles, cada día nos encontramos con más plagas en nuestra agricultura”.

Los convocantes de esta manifestación realizaron un llamamiento a las autoridades competentes, para que se invierta más en insectarios públicos y al servicio de los agricultores, y así estos puedan luchar contra las plagas sin utilizar los productos químicos. “Si Europa quiere una alimentación sin pesticidas debe potenciar este tipo de instalaciones y no dejarlas en manos de la industria química y privada, es la mejor manera para que los agricultores puedan surtirse de los depredadores naturales de forma gratuita o con un mínimo de los costes y dejar de lado los pesticidas. Poner los insectarios en manos privadas podrían ser para los agricultores unos costes muy difícil de asumir”, señalaron las asociaciones convocantes de la protesta.

Los organizadores señalaron que esta acción “es solo el principio de la guerra ante un Valentín Almansa que no entra en razones, de ahí el enfado mayúsculo del sector”. Y advierten que si tienen que ir a Madrid en caravana y plantarse ante su despacho lo harán. También avisan al ministro Luis Planas que tiene el deber de solucionar un tema de vital importancia para toda una comunidad.

Concentración en Valencia

AVA-Asaja y La Unió continúan con su unidad de acción reivindicativa y el próximo viernes 10 de julio realizarán una nueva protesta en Valencia, en este caso ante la Delegación del Gobierno en la Comunitat Valenciana, para denunciar la falta de medidas para frenar la expansión del Cotonet de Sudáfrica que afecta a los cítricos.

El lema de la concentración “Nuestros cítricos están en peligro. Soluciones para el Cotonet, ya” refleja la tremenda preocupación, sobre todo entre los productores de cítricos de comarcas como el Camp de Morvedre, Camp de Túria, La Plana Baixa y Los Serranos, que es donde más extendida está

la plaga importada desde el hemisferio sur. Una plaga que fue detectada por primera vez en la Comunitat Valenciana en la localidad de Benifairó de les Valls en el año 2009. Las pérdidas pasan ya de los 113 millones de euros y se teme su expansión al resto de zonas citrícolas.

Desde hace más de dos meses, de acuerdo a la normativa comunitaria, se prohíben todos los productos fitosanitarios formulados a base de la materia activa metil clorpirifos que, hasta el momento, era la herramienta más efectiva para el control de esta plaga. Ambas organizaciones agrarias piden un esfuerzo a la Generalitat Valenciana para que el trampeo masivo a base

de feromonas sea efectivo y no demasiado lesivo para los agricultores y para que multiplique la suelta del parasitoide *Anagyrus aberiae*. Además, reclaman al Gobierno de España que presione ante la Comisión Europea para que se establezcan controles rigurosos de las importaciones que eviten la entrada de plagas y enfermedades.

La nueva movilización prosigue la unidad de acción iniciada con la gran manifestación del pasado 14 de febrero, cuya campaña fue interrumpida tras la declaración del estado de alarma por la COVID-19, y que tuvo de nuevo continuidad con la protesta del 26 de junio por la crisis de la cebolla y la patata. ■



La producción final puede verse mermada por afectaciones climatológicas que condicionen el desarrollo de la almendra. / ARCHIVO

La cosecha de almendra se sitúa en 95.600 toneladas

La Mesa Nacional de Frutos Secos adapta este año una nueva metodología para la estimación de cosecha más precisa y adaptada a la situación real del sector

► V.F. REDACCIÓN.

► JAVIER ORTEGA. ARAGÓN.

España cosechará 95.579 toneladas de almendra grano (sin cáscara) en la campaña 2020, según el primer aforo de producción de la Mesa Nacional de Frutos Secos, en la que participan las organizaciones que representan a los productores. Las asociaciones agrarias Asaja, COAG y UPA, Cooperativas Agro-alimentarias y la Asociación Española de Organizaciones de Productores de Frutos Secos y Algarrobas (Aeofruse) han advertido que “la producción final se podrá ver mermada por afectaciones climatológicas que condicionen el desarrollo de la almendra”.

En un comunicado conjunto han explicado que estas primeras estimaciones no se pueden comparar con las cifras de otras campañas, ya que han modificado los criterios para que el cálculo del aforo sea mucho “más preciso y adaptado a situación real del sector”.

Andalucía, con una producción de 29.800 toneladas de almendra en grano y 124.777 hectáreas, encabeza la lista regional, seguida de Castilla-La Mancha (21.474 t); Aragón (16.552 t); Comunidad Valenciana (9.039 t); Murcia (6.825 t); Cataluña (6.736 t) y Extremadura (3.400 t).

Para la elaboración de la previsión de producción de almendra se ha tenido en consideración los datos de superficie declarada en 2019 en la Solicitud Única de la PAC y la registrada en Regpa, facilitados por el Ministerio de Agricultura. Por lo tanto, son datos reales y no estadísticos, teniendo en cuenta de una forma objetiva el potencial productivo en función del año de plantación, el sistema de producción: secano/regadío, grupo varietal y demarcación territorial, para obtener así un rendimiento productivo mucho más fiel y transparente. No se han contemplado como productivas una superficie de 118.000 hectáreas de almen-

Andalucía, con una cosecha de 29.800 t es la primera comunidad productora de almendra

El exceso de lluvias impide a Aragón alcanzar un récord de cosecha este año

dras al considerarse que aún no han entrado en producción.

Hace un año, la primera estimación de la Mesa de Frutos Secos para la campaña 2019 fue de 62.568 toneladas, ligeramente por encima de las 62.027 relativas a 2018; en 2019, Aragón, con 16.706 toneladas, se situaba como la primera comunidad productora, por delante de Andalucía (14.950 t).

■ ARAGÓN

El sector de la almendra en Aragón prevé alcanzar esta campaña una cosecha de 16.552 toneladas, muy similar a la del año pasado, que fue de 16.855 toneladas. No obstante supone una ligera caída

del 1,7%, aunque es un 7% superior a la media de los últimos cinco años. Así lo recogen las estimaciones realizadas la semana pasada por la Mesa Nacional de Frutos Secos, que está integrada por Cooperativas Agroalimentarias y las organizaciones agrarias UAGA, Asaja y UPA.

Las perspectivas iniciales apuntaban a récord, superando el máximo alcanzado en el 2018, cuando se recogieron algo más de 18.000 toneladas, pero la climatología ha condicionado el desarrollo de la almendra en algunas zonas.

Así el exceso de lluvia ha multiplicado los problemas por enfermedades criptogámicas (cau-

sadas por hongos), sobre todo en variedades como la guara, que representa el 65% de las hectáreas de la comunidad aragonesa.

El responsable de frutos secos de UAGA, José Luis Sánchez, señaló que “se ha tenido que tirar mucha almendra por las plagas. Hay parcelas con una cosecha muy buena y otras sin nada”. El dirigente añadió que de no ser por la proliferación de hongos se habrían superado las 20.000 toneladas.

Con las citadas previsiones, Aragón ha pasado a ser el tercer productor nacional de almendra, tras Andalucía y Castilla-La Mancha, donde se esperan recoger 29.800 y 21.474, respectivamente. Hace dos años Aragón era líder, pero se ha visto desplazada por el fuerte tirón de las nuevas plantaciones en regadío en dichas comunidades.

Aragón acapara así el 17% del total de la cosecha prevista en España, que alcanza los 95.570 toneladas, 30.000 más que el año anterior.

Al comenzar una nueva serie histórica de datos, no se han contemplado como productivas unas 8.000 hectáreas de Aragón al considerarse que aún no han entrado en producción por llevar plantadas menos de cinco años en secano o cuatro en regadío.

De esta manera, esta comunidad alcanza las 61.925 hectáreas —frente a las 70.000 que se contabilizaban en los años anteriores—, casi el 14% del total de España (449.172). Se sitúa en la cuarta posición en cuanto a superficie, por detrás de Andalucía (124.777), Castilla-La Mancha (86.367) y Murcia (65.681).

La gran preocupación del sector son los precios, que este año están “a la baja” debido principalmente a la gran cosecha prevista en California, el mayor productor mundial junto con Australia. Según Sánchez, “el año pasado por estas fechas estaba en 5,8 euros el kilo de almendra en pepita, ahora cotiza entre los 3,5 y los 4 euros. No es normal que el precio vaya tan bajo”.

En este sentido, si no repunta la cotización, el sector valora incluso pedir al Ministerio de Agricultura que aplique unos precios fijos mínimos para garantizar la rentabilidad.

En los últimos años el cultivo de la almendra ha experimentado un fuerte crecimiento en Aragón debido a los mejores márgenes de rentabilidad respecto a otros cultivos. Muchos fruticultores y alguna cerealistas se han pasado a la almendra. Las previsiones apuntan a que esta tendencia creciente se mantendrá.

El CITA crea un Banco de Semillas en Teruel

► JAVIER ORTEGA. ARAGÓN.

El Centro de Investigación y Tecnología Agroalimentaria de Aragón (CITA) ha puesto en funcionamiento un Banco de Semillas en el Centro de Innovación en Bioeconomía Rural de Teruel.

Se ha realizado en el marco del proyecto HortalizaTE, financiado con el Fondo de Inversiones de Teruel del Gobierno de Aragón y coordinado por Cristina Mallor, investigadora de la Unidad de Hortofruticultura y

responsable del Banco de Germoplasma Hortícola del CITA.

Teruel, por la dispersión de sus núcleos rurales y su diversidad agroclimática, se ha constituido una gran fuente de biodiversidad hortícola. Parte de esta variabilidad se encuentra conservada, en forma de semillas, en el Banco de Germoplasma Hortícola de Zaragoza.

El banco se ha creado a partir de las semillas conservadas en el citado Banco de Germoplasma Hortícola, con 40 variedades



Semillas para el nuevo banco. / CITA

locales pertenecientes a doce cultivos (acelga, borraja, col, pimiento, garbanzo, melón, calabaza, calabacín, zanahoria, perejil, tomate y maíz) y proce-

dentos de 19 localidades turolenses. Este banco de semillas pretende dar servicio a aquellos hortelanos turolenses que quieren recuperar el cultivo de las

Gracias a su diversidad climática, Teruel es una gran fuente de biodiversidad hortícola

variedades tradicionales de esa provincia. Con el fin de mejorar la información asociada a estas variedades, a los hortelanos se les solicita que, tras su cultivo, indiquen al CITA, según su experiencia, cómo se han comportado las distintas variedades.

Además, los hortelanos que quieran colaborar con el banco, están invitados a ceder semillas de sus propias variedades locales.

La UAL avanza en el estudio para la obtención de compost de calidad

La Universidad de Almería ha realizado una investigación sobre el proceso de compostaje a escala industrial

► VALENCIA FRUITS. REDACCIÓN.

El grupo BIO-175, dirigido por el profesor del área de Microbiología de la Universidad de Almería, Joaquín Moreno, ha realizado una investigación sobre el proceso de compostaje a escala industrial con la que ha determinado que a pesar de la heterogeneidad y diversidad que supone cada proceso de compostaje, es posible llegar a obtener productos de calidad que cumplan con la legislación vigente.

La transformación adecuada de la materia orgánica y la calidad final de un compost bien elaborado dependen de la composición cualitativa y cuantitativa de los microorganismos asociados con los materiales compostados. Sin embargo, conocer en profundidad la comunidad microbiana que conforma una pila de compost no es tarea fácil, debido sobre todo a las limitaciones de los medios de cultivo que se utilizan rutinariamente en el laboratorio. De hecho, se estima que solo del 1 al 10 por ciento de los microorganismos que habitan una pila de compost son cultivables, lo que dificulta el conocimiento certero de qué microorganismos son los protagonistas del proceso.

Además, si a este hecho se le añade la enorme complejidad y heterogeneidad que puede aportar un material residual de forma previa a su compostaje, nos encontramos con productos finales que pueden ser muy variables, a pesar de que a nivel legislativo deben cumplir con una serie de estrictos estándares.

El trabajo de los investigadores de la Universidad de Almería ha permitido saber que pese a esta heterogeneidad de los materiales de partida y de enorme diversidad mostrada por la microbiota específica de cada proceso de compostaje, es posible llegar a obtener productos de calidad.

Esta investigación de la UAL ha puesto de manifiesto el enorme inconveniente derivado de la falta de homogeneidad y repetitividad de los procesos de compos-



El compostaje se ha convertido en una alternativa ecológica y sostenible, destinada a la revalorización de residuos orgánicos. / UAL

A pesar de la heterogeneidad de los materiales de partida y la diversidad mostrada por la microbiota específica de cada compostaje, es posible obtener productos de calidad que cumplan con la legislación

taje a escala industrial. Ambos aspectos derivan en la obtención de compost extremadamente diferentes desde un punto de vista físico-químico-microbiológico, y de una calidad apenas predecible. La magnitud del problema es tal que la naturaleza "biodiversa" de los materiales de partida, podría hacer pensar a muchos expertos que la estandarización de los procesos de compostaje es prácticamente imposible y, en consecuencia, la determinación de indicadores correctos de cali-

dad del producto final, podría ser un reto difícil de lograr.

Son numerosas las investigaciones en materia de compostaje que se han centrado en la posibilidad de predecir la calidad del compost en función de parámetros tan básicos como el porcentaje de materia orgánica, la relación C/N, los índices de humificación y nitrificación o infinidad de indicadores enzimáticos derivadas, casi exclusivamente, de la actividad microbiana en el interior de las pilas.

Sin embargo, gracias a los avances recientes en metagenómica del proceso de compostaje, se ha puesto de manifiesto la complejidad de esta predicción, ya que la biodiversidad microbiana del compost puede ser casi exclusiva de cada proceso.

Este hecho refleja la enorme versatilidad metabólica que muestran distintos grupos microorganismos a la hora de biotransformar residuos orgánicos de carácter antropogénico de muy distinta naturaleza. La investigación llevada a cabo por la UAL concluye que en condiciones óptimas, durante el proceso de compostaje a escala industrial, actores distintos (microorganismos y residuos orgánicos) y rutas distintas (metabolismo y factores ambientales), pueden

dar lugar a compost que cumplen con los estándares de calidad.

En los últimos años, debido a los graves problemas ambientales relacionados con la generación y acumulación de desechos antropogénicos, el compostaje se ha convertido en una alternativa ecológica y sostenible, destinada a la revalorización de residuos orgánicos que, por otra parte, poseen un enorme valor agronómico. Los residuos susceptibles de ser compostados muestran una enorme variabilidad, abarcando desde restos vegetales procedentes de la agricultura intensiva, hasta residuos sólidos urbanos, lodos procedentes de la depuración de aguas residuales, o cualquier otro tipo de residuo orgánico procedente de la industria agroalimentaria.

La acuaponía mejora la calidad del melón en invernadero

La acuaponía combina el cultivo sin suelo con la acuicultura, a la vez que optimiza la fertilización nitrogenada

► VF. REDACCIÓN.

El Instituto Murciano de Investigación Agraria y Alimentaria (IMIDA), dependiente de la Consejería de Agua, Agricultura, Ganadería, Pesca y Medio Ambiente, viene desarrollando desde el año 2019 un estudio sobre el sistema de producción en acuaponía, a través del equipo de Horticultura de este organismo.

Gracias a estos los últimos avances, que han sido publi-

cados en la prestigiosa revista 'Journal of Agricultural and Food Chemistry', se ha demostrado que el uso de la acuaponía mejora la calidad de los frutos de melón en invernadero, obtenidos con este sistema que combina el cultivo sin suelo con la acuicultura, a la vez que optimiza la fertilización nitrogenada.

La acuaponía se caracteriza por ser un sistema cerrado en el que parte de los nutrientes



Imagen de cultivo de melón hidropónico. / ARCHIVO

de la disolución de riego son aportados por los desechos de la producción de peces (tilapia) y la recirculación de las aguas de drenaje del cultivo. El sistema empleado no solo alcanza un máximo aprovechamiento del agua y los fertilizantes, en especial los nitratos, respecto

al riego convencional sin recuperación de los drenajes, sino que obtiene frutos de mayor calidad.

El equipo de Horticultura del IMIDA tiene entre sus objetivos la investigación en la mejora de la eficiencia del uso de los fertilizantes y su impacto

en la calidad y cantidad de los productos. Estudian sistemas de producción y técnicas de cultivo que ayuden a minimizar los diferentes tipos de estrés ambiental o nutricional, mejorando la calidad de los productos hortofrutícolas y proporcionando diferentes soluciones de carácter práctico y mayor conocimiento científico (procesos fisiológicos) que ayuden a limitar el impacto sobre el medio ambiente.

La mencionada investigación se desarrollará hasta el año 2021, con la colaboración del Centro Integrado de Formación y Experiencias Agrarias (CI-FEA) de Torre Pacheco, en el marco del proyecto FEDER 1420-30 'Desarrollo de actividades de investigación y demostración para minimizar la lixiviación de nitratos como consecuencia de la actividad agrícola', programa operativo cofinanciado en un 80 por ciento por el Fondo Europeo de Desarrollo Regional.

El Ifapa participa en un proyecto europeo sobre la salud de los suelos agrícolas

El proyecto H2020 Best4Soil permite el intercambio de experiencias y el acceso al material recopilado por numerosos expertos procedentes de distintos países

► VALENCIA FRUITS. REDACCIÓN.

La Consejería de Agricultura, Ganadería, Pesca y Desarrollo Sostenible de Andalucía, a través del Instituto de Investigación y Formación Agraria y Pesquera de Andalucía (Ifapa), participa en el proyecto H2020 Best4Soil. Una iniciativa en la que expertos en la materia de 20 países europeos promueven el conocimiento existente y disponible para su aplicación sobre las mejores prácticas de manejo de los suelos agrícolas, con el fin último de mantener, mejorar, o restablecer la salud del suelo agrícola en Europa. El Centro Ifapa La Mojonera, en Almería, representa a España, además de liderar la zona Mediterránea, que incluye a expertos de Italia, Chipre, y Francia. Este centro está en la vanguardia a escala internacional sobre este tema.

A través de la página web del proyecto <https://www.best4soil.eu/> (disponible en 12 idiomas, y pronto en 22), cualquier interesado o preocupado por la sa-

lud y la supresividad del suelo (inmunidad a enfermedades) puede acceder al material divulgativo relacionado con la salud del suelo y las enfermedades edáficas que afectan a los cultivos herbáceos, hortícolas y abonos verdes, que durante más de un año ha preparado un equipo de expertos. Este material incluye videos tutoriales, hojas divulgativas y una herramienta online (bases de datos) sobre patógenos edáficos y su interacción con las plantas.

De esta forma, cualquier usuario puede participar de una manera directa en la web a través del apartado "Tu opinión importa", donde puede aportar su opinión y valoración sobre los materiales y herramientas disponibles. Además, dado que la misión de la red temática se focaliza en el intercambio de conocimientos, experiencias e inquietudes entre los distintos actores del sector agrícola (asesores, productores, investigadores, educadores, empresas etc.) preocupados por



Este proyecto promueve el conocimiento sobre las mejores prácticas de manejo de los suelos agrícolas. / ÓSCAR ORZANCO

Un equipo de expertos en la materia, procedentes de un total de 20 países europeos, promueven el conocimiento a través del proyecto H2020 Best4Soil

la salud y la supresividad del suelo, se puede realizar el registro en la web indicando sus intereses o inquietudes para así llegar a tejer una red temática sobre salud de suelos práctica que sea realmente útil.

■ ACTIVIDADES DEL PROYECTO

El Centro Ifapa de La Mojonera acogió, antes de que se decretara el estado de alarma, la primera actividad de diseminación, formación y 'networking' mediante una jornada formativa dirigida a jóvenes horticultores de Andalucía.

Además de conocer de primera mano el proyecto, las prácticas de manejo del suelo impulsadas

y los materiales y las herramientas disponibles, se pudo acceder a las bases de datos sobre patógenos edáficos (principalmente hongos del suelo y nematodos) y su interacción con las plantas, que sirven como instrumento de apoyo en la toma de decisiones, ayudando a los productores y asesores a planificar tanto las rotaciones de cultivos como los abonos verdes y las cubiertas vegetales más adecuadas y beneficiosas, en función de las distintas casuísticas. Además de las prácticas sobre esta materia se pudo visitar invernaderos en los que se están evaluando distintos manejos del suelo relacionados con el proyecto.

Por otro lado, durante el estado de alarma decretado por COVID-19, el pasado 8 de abril tuvo lugar otra jornada divulgativa, a través de plataformas virtuales, organizada por el Colegio Oficial de Ingenieros Técnicos Agrícolas de Almería.

Hasta el mes de septiembre de 2021 están previstas múltiples actividades divulgativas y formativas en los 20 países europeos participantes. Estas actividades incluyen la realización de talleres, principalmente sobre las mejores prácticas impulsadas y el empleo de las bases de datos, así como la creación de las denominadas "comunidades de práctica", consistentes en grupos de personas interesadas que comparten conocimientos sobre un tema específico, existiendo la posibilidad de organizar talleres sobre el tema de interés de estas comunidades de práctica.

Transeius montdorensis en el control del ácaro del bronceado del tomate

El IRTA y Agrobio han trabajado conjuntamente para buscar alternativas a los plaguicidas frente a esta plaga

► VF. REDACCIÓN.

Para el control del ácaro del bronceado del tomate (*Aculops lycopersici*), una de las plagas más importantes en este cultivo, para cuyo control hay muy pocos plaguicidas disponibles, el IRTA y Agrobio han observado que es posible controlar los daños causados por este cuando se utiliza como agente de biocontrol

al ácaro depredador *Transeius montdorensis* y se le facilitan las condiciones ambientales y fuentes alternativas de alimento. Estos resultados han sido publicados en un artículo en el boletín de la IOBC-WPRS correspondiente a la reunión del grupo de trabajo "Integrated Control of Plant-Feeding Mites".

El ácaro del bronceado del tomate es una de las plagas más

importantes de esta hortaliza, con una amplia distribución mundial. "El control de este ácaro con plaguicidas sintéticos es difícil debido a la poca efectividad de las materias activas disponibles y a que cada vez se dispone de menos autorizadas", explica Cristina Castañé, investigadora del IRTA, "y los agentes de control biológico o biocontrol son una alternativa para poder minimizar sus daños en los cultivos". Otros ácaros fitoseidos que también se alimentan de *A.*

lycopersicus, no han dado muy buenos resultados hasta el momento, probablemente porque no sean capaces de desarrollarse a causa de los tricomas del tomate. Sin embargo, los ensayos con *Transeius montdorensis* han dado buenos resultados cuando



La investigación va a continuar desarrollándose con un proyecto de demostración con ensayos en invernaderos a escala comercial. / ARCHIVO

se añaden ácaros *Astigmatina* como fuente complementaria de alimento, pudiendo ser una alternativa de biocontrol.

Para comprobarlo, el IRTA, junto con la empresa Agrobio, han realizado estudios en tomate (en maceta, en condiciones controladas, y en planta grande en el invernadero), en los que se han utilizado dos densidades de *T. montdorensis* y dos densidades de un alimento complementario, y lo han comparado con un grupo control (única con la plaga). Los resultados obtenidos señalan que, "en condiciones que favorezcan el desarrollo de *T. montdorensis*, como son una adecuada humedad relativa y la inclusión de alimento complementario, es posible el control de las poblaciones del ácaro bronceado", apunta Enric Vila, de Agrobio. En los ensayos se consiguió minimizar los daños en la planta de tomate con respecto a las parcelas control, en las que la presencia del ácaro del bronceado fue evidente, así como los daños en los frutos.

Para completar estos resultados, se va a iniciar un proyecto de demostración con ensayos en invernaderos a escala comercial y ver así la efectividad del depredador en las condiciones del cultivo. El uso de este depredador permitiría reducir el uso de plaguicidas en el cultivo del tomate.



Portugal

Información elaborada por Nerea Rodriguez

Portugal, el tercer proveedor de frutas y hortalizas de España

El crecimiento de las importaciones hortofrutícolas portuguesas ha venido determinado por las hortalizas

Durante 2019, la importación española de frutas y hortalizas procedentes de Portugal ha crecido un 16% en volumen y un 6% en valor con relación a 2018, totalizando 304.001 toneladas y 190 millones de euros respectivamente, según datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales. Este notable incremento posiciona a Portugal como el tercer proveedor del mercado español.

El crecimiento de las importaciones hortofrutícolas portuguesas ha venido determinado por las hortalizas, con una subida del 52% con relación a 2018 y un total de 160.854 toneladas, destacando el tomate, con 67.804 toneladas y un crecimiento del 44%, y la patata, con 44.998 toneladas y un 119% más.

En frutas, España importó de Portugal un total de 143.147 toneladas, un 9% menos que en 2018, correspondiendo los mayores volúmenes a naranjas, con 36.364 toneladas y manzanas con 32.427 toneladas, destacando también un amplio grupo de productos como kiwis, frambuesas o aguacates.

Portugal se ha consolidado como tercer proveedor de frutas y hortalizas del mercado español con una evolución positiva en los últimos años y un crecimiento del 28% en el último quinquenio.

En cuanto a la exportación española de frutas y hortalizas a Portugal ascendió a 690.986 toneladas por un valor de 456 millones de euros, con volúmenes similares a los de la campaña pasada y observándose una tendencia a la estabilidad en los últimos tres años. La exportación española a Portugal se caracteriza por una fuerte diversificación tanto en frutas como en hortalizas.

Para Fepex, la evolución de la importación procedente de Portugal refleja la apuesta de la administración de este país por el desarrollo del sector hortofrutícola y su orientación a los mercados exteriores.

EXPORTACIONES LUSAS

Las exportaciones portuguesas de frutas, verduras y flores han mantenido su gran dinamismo en el primer trimestre de 2020 y han crecido el 10% en comparación con el periodo homólogo de 2019, alcanzando de esta manera los 398 millones de euros.

Según los datos del Instituto Nacional de Estadística (INE), analizados por Portugal Fresh -Asociación para la Promoción de Frutas, Verduras y Flores-, entre enero y marzo el sector ha reforzado sus ventas en los mercados internacionales. La Unión Europea absorbe el 77% del total de las exportaciones lusas de estos sectores.



El crecimiento de las importaciones hortofrutícolas portuguesas ha venido determinado por las hortalizas, destacando el tomate, con un crecimiento del 44%, y la patata, con un 119% más. / ARCHIVO

Las exportaciones portuguesas de frutas, verduras y flores han mantenido su gran dinamismo en el primer trimestre de 2020 y han crecido un 10%



Durante 2019, la importación española de frutas y hortalizas procedentes de Portugal ha crecido un 16% en volumen y un 6% en valor. / ARCHIVO

La fruta ha sido la categoría que más se ha destacado en este crecimiento. En comparación con los tres primeros meses de 2019, sus exportaciones han aumentado un 18,3%, para alcanzar 165 millones de euros. Por su parte, los preparados de frutas y verduras han registrado una evolución positiva del 6,3% (hasta sumar 114 millones de euros) y las exportaciones de verduras han sufrido una ligera disminución (-1,1% para totalizar 82 millones de euros).

En el primer trimestre del año, las ventas a los mercados exteriores de flores y plantas ornamentales han seguido su tendencia de crecimiento: un 12,2% más (para un total de 37 millones de euros). Sin embargo, analizando los valores mensuales, se verifica

Alrededor del 45% de los encuestados han cambiado sus hábitos de alimentación durante el confinamiento

que, en marzo, las ventas han sufrido una disminución del 2,3%.

“Este sector ha registrado tasas de crecimiento muy interesantes a lo largo de enero y febrero, del 34,5% y del 10,6% respectivamente, frente a los mismos meses de 2019. Sin embargo, durante el mes de marzo ya ha experimentado una disminución del 2,3% debido principalmente a las últimas dos semanas de este mes, altura en que los efectos de

la crisis sanitaria ya se empezaban a sentir. En este momento, se verificó una interrupción abrupta de los pedidos de países clientes muy importantes como España, Reino Unido, Francia y Alemania”, comenta Gonçalo Santos Andrade, presidente de Portugal Fresh.

HÁBITOS ALIMENTICIOS

Un estudio de la Dirección General de Salud (DGS), realizado en colaboración con el Instituto de Salud Ambiental de la Facultad de Medicina de la Universidad de Lisboa, denominado “Encuesta Nacional sobre Hábitos Alimenticios y Actividad Física” y llevado a cabo entre el 9 de abril y el 4 de mayo con una muestra de 5.874 individuos mayores de 16 años, revela que alrededor del 45% de los encuestados han cambiado sus hábitos de alimentación durante el confinamiento, con casi el 42% admitiendo que era peor.

El estudio de la DGS también muestra que el 34,3% de los encuestados han modificado la frecuencia de sus compras, con 10,6% indicando que alteraron el local de compra de alimentos.

Los motivos señalados por el 45,1% de los participantes que alteraron su comportamiento alimenticio debido a la pandemia fueron el estrés (18,6%), los cambios de apetito (19,3%), así como el empeoramiento de la situación económica (10,3%). Un tercio de los encuestados declaró estar preocupado por la eventual dificultad de acceso a alimentos y un 8,3% dijo tener dificultades económicas.

El estudio muestra que los encuestados pasaron a comer más en casa, con un 56,9% que indica que comenzó a cocinar

Verduras congeladas

Otro estudio, esta vez el de TGI de Marktest, confirma que las verduras congeladas están presentes en la mayoría de los hogares portugueses.

Este estudio ha cuantificado, en su edición referida a 2019, en 2.144.000 el número de personas responsables por las compras en las unidades familiares que han referido que en sus hogares se han consumido verduras congeladas (excluyendo las patatas). Esto representa el 55,4% de los hogares de Portugal Continental, lo que es el valor más alto registrado en los últimos tres años (49,1% en 2018, 51,8% en 2017), aunque en 2016 y en 2015 se había registrado un 57,5%, valor más alto hasta el momento.

El consumo de estos productos aumenta con la edad de los responsables por las compras del hogar, alcanzando un máximo del 63,2% entre los que tienen entre cuarenta y cinco y cincuenta y cuatro años, disminuyendo porcentualmente después de esta edad.

El consumo de estos productos también es más acusado en los hogares de la región del área metropolitana de Lisboa, donde dos de cada tres responsables por realizar la compra apuntan que en su hogar se han consumido verduras congeladas.

Los datos de TGI muestran así mismo que, entre los hogares que han consumido verduras congeladas, este tipo de productos se consumen al menos una vez a la semana. ■

más, reduciendo el consumo de comidas preparadas (40,7%) y comidas para llevar (43,8%).

Sin embargo, alrededor del 31% pasaron a consumir más snacks dulces, el 31,4% comenzó “a picar más frecuentemente”, el 29,7% aumentó el consumo de fruta y el 21% incrementó su consumo de verduras. Este patrón de comportamiento alimenticio fue más común en los encuestados más jóvenes, de sexo masculino, con más dificultades financieras y en riesgo de seguridad alimenticia.

Abren 282 supermercados nuevos en Portugal en dos años

El recién llegado Mercadona continúa con su proyecto de expansión y a junio de 2020 ya cuenta con 12 supermercados

Portugal ha experimentado la apertura de 282 supermercados en dos años. Hasta septiembre de 2019, han abierto 154 de estos espacios comerciales, 26 más que el año pasado. Durante los nueve primeros meses del año, los principales grupos de distribución han crecido un 5,5% en su facturación y las ventas minoristas de alimentos totalizaron 12.400 millones de euros en 2018, lo que supone un aumento del 2,8% respecto al año anterior.

El Grupo Sonae fue el que más invirtió en nuevos espacios, entre 2018 y 2019, registrando 87 aperturas, de las insignias Bom Dia, Go Natural, Super y Modelo, según datos del Ministerio de Economía.

Durante los nueve primeros meses de 2019, los principales grupos de distribución han crecido un 5,5%

Tal y como recoge el portal HiperSuper, el Grupo Dia continúa en segundo lugar, con inversiones en 76 nuevas tiendas Minipreço. El grupo Auchan ha aumentado la cadena de supermercados de proximidad My Auchan en 24 unidades. El grupo Jerónimo Martins también inauguró 24 de estos espacios, bajo las insignias Amanhecer y Pingo Doce, e Intermarché estrenó 11 supermercados. Ya las discounters alemanas Lidl y Aldi han abierto 29 y 14 nuevos supermercados, respectivamente.

Los datos indican también que la cadena de alimentación saludable Celeiro creció en tres nuevas tiendas durante el mismo periodo, y que el recién llegado Mercadona continúa con su proyecto de expansión y a junio de 2020 ya cuenta con 12 supermercados.

■ MERCADONA

Durante este mes de junio, Mercadona ha abierto al público dos nuevos supermercados en Portugal, en las ciudades de Aveiro (centro) y Santo Tirso (norte), con lo que ya ha alcanzado los 12 establecimientos en el país luso. Estos supermercados son las dos primeras aperturas de las 10 que Mercadona tiene previsto hacer a lo largo de 2020 en los distritos de Aveiro, Oporto y Viana do Castelo, en el centro y norte del país.

El año pasado abrió sus primeras diez tiendas en Portugal, el país elegido como primer mercado internacional de la compañía, que le rindieron una facturación de 32 millones de euros.

Todos los supermercados están en el norte y el centro del país, a los que se suman

oficinas en Oporto y Lisboa, un Centro de Coinnovación en Matosinhos —donde se hacen análisis para adaptar sus productos al cliente luso— y un centro logístico en Póvoa de Varzim. Durante los próximos años prevé llegar

a los 150 supermercados en Portugal.

Mercadona destinó más de 220 millones de euros entre 2016 y 2019 a su proceso de internacionalización en Portugal y estimaba invertir otros 140 millones este año.



Durante este mes de junio, Mercadona ha abierto dos nuevos supermercados en Portugal, con lo que ya ha alcanzado los 12 establecimientos en el país luso. / MERCADONA

LOS QUE PRODUCEN
SALUDAN...



... LOS QUE PREFIEREN
LA CALIDAD
Y UTILIDAD
DOMPLEX



PLASTIDOM
Plásticos Industriais e Domésticos, S.A.

Apartado 105
2416-902 Leiria · PORTUGAL
Tel [+351] 244 88 01 60/1
www.plastidom.pt

Tendencias de consumo durante la desescalada en Portugal

El 58% de los portugueses dan aún más importancia a la compra de productos de origen nacional que antes de la crisis

Según un estudio de Netsonda —Consultadora, Sondagens e Estudos de Mercado, SA— parece ser que la preferencia de los portugueses por productos nacionales va unida al crecimiento del comercio electrónico.

El estudio se ha basado en un promedio de 460 entrevistas online semanales, realizadas durante diez semanas (entre el 17 de marzo y el 25 de mayo), a personas de entre los 18 y los 64 años, residentes en las varias regiones del país. Este estudio concluye que “aunque compren más online, no quiere decir que compren fuera de Portugal”. De hecho, el 58% de los portugueses dan aún más importancia a la compra de productos de origen nacional que antes de la crisis.

HÁBITOS PARA MANTENER

Según el estudio, el 57% de los portugueses considera que encargará productos online con mayor frecuencia, el 53% trabajará más desde casa, el 42% seguirá evitando utilizar los transportes públicos y el 38% que se relacionará más online.

“Los datos de este estudio evolutivo, revelan que los portugueses están cada vez más convencidos de que el país estaba preparado para enfrentar la crisis y que se estaban implemen-



Los portugueses están cada vez más convencidos de que el país estaba preparado para enfrentar la crisis. / VF

tando las medidas necesarias de prevención”, indica.

Al inicio, solo el 20% de los portugueses creía que Portugal estaba preparado para enfrentar la crisis, este porcentaje aumentó al 69% al final de las diez semanas de confinamiento. También el 66% de los portugueses creen que Portugal estaba tomando todas las medidas necesarias de prevención, cuando al inicio eran únicamente el 31%.”

DESESCALADA

De acuerdo con el estudio, ha sido esta confianza lo que “ha permitido que los portugueses empezasen la desescalada con más seguridad”. Actualmente, el 43% ya está trabajando en el local habitual, un aumento del 48% frente al inicio de mayo, y el número de portugueses que evita salir de casa está disminuyendo progresivamente: del 73% en el inicio de la crisis, ha bajado al 52% en la última recopilación de datos.

En la segunda fase de la desescalada, aumentaron las actividades en el exterior del hogar. El 42% de los portugueses visitó familiares y amigos y el 40% paseó en un parque o jardín.

Con respecto a las medidas de prevención, los portugueses siguen afirmando que mantienen la distancia social y que desinfectan las manos. Se verifica un aumento de la utilización de máscaras, cumpliendo las reglas de la Dirección General de Salud, y un menor uso de otras medidas de protección, como los guantes. El estudio señala que el 83% de los portugueses utilizan la máscara desde que salen de su casa (un 159% más con respecto al inicio de abril) y el 15% usa guantes (50% menos que frente al mismo periodo).

Correos Market dispara el envío de alimentos por el coronavirus y abre las ventas a Portugal

Correos Market, el servicio que permite a los pequeños productores agrarios vender sus productos aprovechando la red de oficinas de Correos en España, ha disparado su demanda debido al coronavirus y desde el pasado mes de mayo el servicio se ha abierto también a Portugal.

La noticia fue avanzada por el responsable de comercio electrónico de Correos, Sergio Peinado, durante su participación en el congreso online “Agrifood Beats Coronavirus”, celebrado el pasado mes de mayo. Peinado también señaló que Correos Market ya venía creciendo a un “ritmo elevado” pero, desde el estado de alarma, el “aluvión” de peticiones ha sido “impresionante”.

Peinado recordó que la compañía pública puso en marcha esta plataforma hace un año para que los agricultores aprovecharan la “capilaridad” de la red de oficinas para vender sus productos y abrieran “un nuevo canal de venta”.

APERTURA EN PORTUGAL

La apertura en Portugal se llevó a cabo a finales de mayo y, según Peinado, ha sido un “primer paso” antes de aterrizar en otros países europeos” e incluso en China o Estados Unidos”, siempre dependiendo de las limitaciones de cada producto.

Actualmente, este servicio de Correos no permite el envío de productos refrigerados pero “se está trabajando en ello”, apuntó el responsable de comercio electrónico de Correos.

Peinado puso en valor asimismo la labor de las empresas logísticas durante esta pandemia porque han jugado un “gran papel” para asegurar los envíos.

Por su parte, el director general de Cefetra Ibérica, Daniel Martínez, aseguraba que la logística “ha funcionado” en el sector agroalimentario durante esta situación de crisis.

SECTORES ESENCIALES

El “hecho de que los sectores de la logística y la agroalimentación fueran esenciales ha permitido seguir trabajando sin que se parase la cadena”, afirmaba por su parte Daniel Martínez, director general de Cefetra Ibérica. En su empresa distribuyen materias primas e insumos al sector primario e hizo un llamamiento a los agricultores para que apuesten más por el comercio electrónico porque es un canal “más eficiente, ahorra tiempo y elimina interacciones humanas”.

“Todos” los agricultores “son conscientes” de la importancia de apostar por la innovación y la digitalización de su negocio “pero muy pocos lo hacen”.

SÍGUENOS:



Donde y como quieras Valencia Fruits

Recibe **Valencia Fruits** cada semana. Además, llévalo siempre en tus dispositivos digitales y disfruta de dossiers especiales, nuestra hemeroteca, directorio profesional y toda la actualidad del sector.



BOLETÍN DE SUSCRIPCIÓN

valencia
fruits

Valencia Fruits y Anuario*

- España: 159,00 Euros
 Europa: 285,00 Euros
 Resto países: 360,00 Euros

Anuario Hortofrutícola

- Suscriptor VF: 35,00 Euros (+envío)
 No suscriptor VF: 60,00 Euros (+envío)

(Anotar X en la forma elegida)

* Valencia Fruits incluye el envío del semanario durante un año y del Anuario a la dirección del suscriptor

EMPRESA:

DE ACTIVIDAD: DNI/NIF:

CON DOMICILIO EN: CP:

CALLE: NÚMERO: TEL.:

E-MAIL:

DESEA SUSCRIBIRSE AL SEMANARIO VALENCIA-FRUIT, POR EL PLAZO DE UN AÑO, HACIENDO EFECTIVO EL IMPORTE DE LA SUSCRIPCIÓN POR:

BANCO/CAJA: IBAN Nº

Firma

Enviar por e-mail a Valencia Fruits: info@valenciafruits.com o por correo postal a Gran Vía Marqués del Turia, 49, 5º, 6 - 46005 VALENCIA

Más del 30% de los portugueses hará más compras online después del confinamiento

El boom del comercio electrónico en Portugal parece haber venido para quedarse tras el confinamiento

Más del 50% de los portugueses afirman haber realizado más compras online durante el periodo de confinamiento, consolidándose el auge del comercio electrónico y contribuyendo a la reinversión del comercio tradicional.

Una tendencia que parece haber llegado para quedarse después del confinamiento, con el 32% de los portugueses afirmando que planea hacer sus compras en línea más a menudo que antes, según revela el "Estudio Marco: Hábitos de consumo después del COVID-19".

El boom del comercio electrónico en el país vecino parece haber venido para quedarse después del confinamiento. Más del 50% de los consumidores portugueses afirman haber realizado compras online durante este periodo de crisis. Y durante

Como resultado, este crecimiento tiene un impacto en el sector minorista. Por lo que, la tendencia será una mayor apuesta por las ventas

online y el marketing. También "habrá consecuencias en la adaptación del nuevo modelo logístico para los minoristas", revela el estudio.



Los minoristas realizarán una mayor apuesta por las ventas online y el marketing. / ARCHIVO



El 32% de los portugueses ha afirmado que planea hacer sus compras en línea más a menudo que antes

la fase de desconfinamiento, el 32% de los portugueses ha admitido que hará más compras en el canal online.

"El inicio del desconfinamiento a nivel nacional es el primer paso para la nueva normalidad. Esta fase estará marcada por importantes cambios adoptados por los ciudadanos portugueses y por el resto de los países afectados por el COVID-19", avanzaba en un comunicado la consultora de comunicación Marco, que señala que una de las principales conclusiones del "Estudio Marco: Hábitos de consumo post COVID-19" es que el 76% de los ciudadanos han cambiado definitivamente sus hábitos de consumo".

Según el estudio de la consultora con sede en Madrid, publicado el pasado martes 2 de junio, el auge del comercio electrónico parece haber venido para quedarse después del confinamiento. "Después del confinamiento, el 32% de los portugueses dijo que planeaba hacer sus compras por vía electrónica más a menudo que antes".



sanifruit.com

SANI[®] FRUIT

SANIFRUIT FH-L,
la única alternativa postcosecha para fruta de hueso

Otro producto

SANI FRUIT

ivACE
INSTITUTO VALENCIANO DE COMPETITIVIDAD EMPRESARIAL

Unión Europea
Fondo Europeo de Desarrollo Regional (FEDER)
Una manera de hacer Europa

Sanifruit analiza las campañas y eventos de 2020

► JOSÉ A. NAVARRO (*).

Ya se han escrito muchos artículos sobre la campaña de cítricos que recientemente ha terminado. En general, los resultados han sido satisfactorios, si bien nunca llueve a gusto de todos.

El aspecto más destacable ha sido la escasez de fruta, sobre todo al final de campaña, lo que ha hecho que esta haya terminado prácticamente dos meses antes de lo habitual.

Por el contrario, los precios han permitido obtener beneficios a muchas de las empresas del sector, especialmente a aquellas que trabajan con fruta de calidad y de marcas reconocidas por su regularidad en esta calidad.

En cuanto a Sanifruit, nuestra valoración no puede ser más que positiva, aun cuando el final de campaña no ha sido el esperado, con el recorte de tiempo ya mencionado, lo cual ha significado una menor facturación.

También, lógicamente, todo el sector se ha visto envuelto en los efectos de la pandemia del COVID-19. Sin embargo, al margen de unos primeros momentos en los que hubo que adaptarse a la



El equipo de Sanifruit en la pasada edición de Fruit Attraction. / SANIFRUIT

nueva situación, una vez normalizado este punto, hemos trabajado sin excesivos impedimentos, incluso observándose, mientras ha habido fruta, un incremento de la demanda en todos los mercados. Podemos calificar, por tan-

to, la campaña de cítricos como agrídulce. Y nunca mejor dicho.

En Sanifruit también venimos trabajando en el sector de la fruta de hueso desde hace ya más de dos meses, con buenos resultados en este tratamiento, que ya

fue testado y aprobado con nota en la anterior campaña de fruta de hueso. Se trata del SANI FHL, tratamiento sin residuos de pesticidas para fruta de hueso; melocotones, nectarinas, paraguayos, y ciruelas, como siempre

basado en productos naturales, en los que Sanifruit es líder indiscutible en el sector.

Debemos seguir trabajando, y en Sanifruit siempre estamos dispuestos a ello. Lo próximo que tenemos a la vista es la asistencia a Fruit Attraction 2020, con permiso del COVID-19.

Sin duda, será una feria atípica, pero no por ello vamos a dejar pasar la oportunidad de atender las demandas de nuestros clientes, tanto en productos y mercados actuales, entre los cuales están los internacionales, como en la presentación de algún producto nuevo, de lo que ya iremos informando a medida que lleguen las fechas del certamen.

Sanifruit está presente en el mercado desde hace más de 30 años, y sus productos han estado, desde el inicio, siempre basados en productos naturales, sin residuos y altamente eficaces, llevando a la empresa a ser líder indiscutible en este tipo de tratamientos, tanto por su gama como por su efectividad.

(*). Departamento Marketing Sanifruit

Grupo DIA visita la planta de producción del Grupo La Caña en Castell de Ferro

DIA distribuye en España, en cerca de 3.000 tiendas, las distintas variedades de tomate cherry del Grupo La Caña

► VALENCIA FRUITS. REDACCIÓN.

El principal equipo gestor del Grupo DIA, representado por Stephan DuCharme, presidente ejecutivo, y Ricardo Álvarez, CEO de España, visitaron el pasado viernes la planta de producción que el Grupo La Caña tiene en Castell de Ferro (Granada), donde se cultivan los tomates cherry que DIA distribuye en España en cerca de 3.000 tiendas DIA, Dia&Go y La Plaza de DIA, y a través de su servicio de compra online dia.es, que llega a los hogares de más de 5 millones de andaluces.

Grupo DIA visitó estas instalaciones como gesto de agradecimiento y reconocimiento al esfuerzo realizado en el campo durante la COVID-19 para garantizar el abastecimiento de productos frescos. Más concretamente, la empresa distribuidora aumentó la compra de las variedades de tomate cherry redondo, pera y rama del Grupo La Caña en un 40% durante la pandemia.

“Han pasado ya 15 años desde la primera vez que vuestros tomates entraron en nuestras tiendas. 15 años de colaboración avalan que ofrecéis un producto que gusta a nuestros clientes, de calidad. Si estamos hoy aquí es para agradecer el trabajo de todos estos años, y en especial durante la crisis de la COVID-

Cuando la población permanecía en sus casas, vosotros trabajabais en el campo sin descanso para garantizar que la población tuviera productos frescos con los que alimentarse, y eso se merece el más grande de los aplausos. Sin lugar a dudas, la pandemia ha puesto de relevancia el papel fundamental de productores y distribuidoras de alimentación para garantizar una necesidad básica como es la alimentación. Somos una muestra clara de colaboración entre proveedor y cliente en tiempos difíciles”, destacó Stephan DuCharme.

Por su parte, Jesús García, consejero delegado de Grupo La Caña, resaltó que “nos alegra enormemente recibir la visita de la nueva dirección ejecutiva de DIA supermercados y que con este gesto visualicemos el trabajo conjunto que realizamos formando parte de la cadena alimentaria. Con DIA no solo compartimos una dilatada relación comercial, sino también nuestra misión y valores corporativos bajo la responsabilidad de hacer llegar al consumidor productos sanos en condiciones óptimas de calidad. Este nuevo impulso dentro de la cadena confluye con nuestra apuesta decidida por la innovación, desarrollo e investigación (I+D+i), basada en la transformación digital, el

impulso a la economía circular a través de la revalorización de subproductos y en la búsqueda de alimentos funcionales que mejoren la salud y bienestar de los consumidores”.

“Tras una crisis sin precedentes, el sector agroalimentario ha dado muestras de su fortaleza y del papel fundamental que han jugado nuestros agricultores. La habitual comunicación y planificación con nuestros clientes se ha intensificado estos meses para continuar con una línea de trabajo constante manteniendo la calidad y la seguridad. Eso lo sabe muy bien DIA, pues la alimentación junto con la sanidad han sido la salvaguarda de la sociedad durante la crisis. De esa forma estrechamos nuestra relación que va a hora más allá del ámbito comercial, y que seguro ampliaremos en proyectos futuros orientados a la satisfacción de los consumidores”.

María José Martín, delegada territorial en Granada de la Consejería de Agricultura, quiso felicitar a Grupo DIA y a Grupo La Caña por la gran labor que están realizando. “Es un día muy importante para la empresa, ya que la visita del equipo directivo de Grupo DIA a sus instalaciones, supone para ellos el reconocimiento al gran esfuerzo que vienen desarrollando en investi-



Stephan DuCharme, presidente ejecutivo del Grupo DIA, y Ricardo Álvarez, CEO de España, han viajado a Castell de Ferro para reconocer la labor realizada en el campo durante la COVID-19. / GRUPO LA CAÑA



Visita a la planta de producción que Grupo La Caña tiene en Castell de Ferro (Granada). / GRUPO LA CAÑA

gación, desarrollo e innovación (I+D+i), así como su crecimiento con fábricas como Caña Nature, dedicada a la elaboración de productos de V gama, o su planta de confección destinada a producto ecológico que abrirá sus puertas en el mes de septiembre”. Por último destacó el apoyo constante que la Junta de Andalucía ha venido ofreciendo a Grupo La Caña desde hace varios años.

Andalucía es un área clave para el Grupo DIA. Con una red de más de 600 tiendas y 4.400

empleados en la comunidad, la empresa está comprometida con la generación de riqueza, que consigue con la creación de empleo y a través de las compras que realiza a proveedores locales como el Grupo La Caña.

Al finalizar la visita, ambas compañías han acordado continuar colaborando como hasta ahora, con capacidad de adaptación ante las distintas necesidades del mercado y totalmente implicadas con la satisfacción del consumidor final.

FYSIUMTM

by Janssen PMP

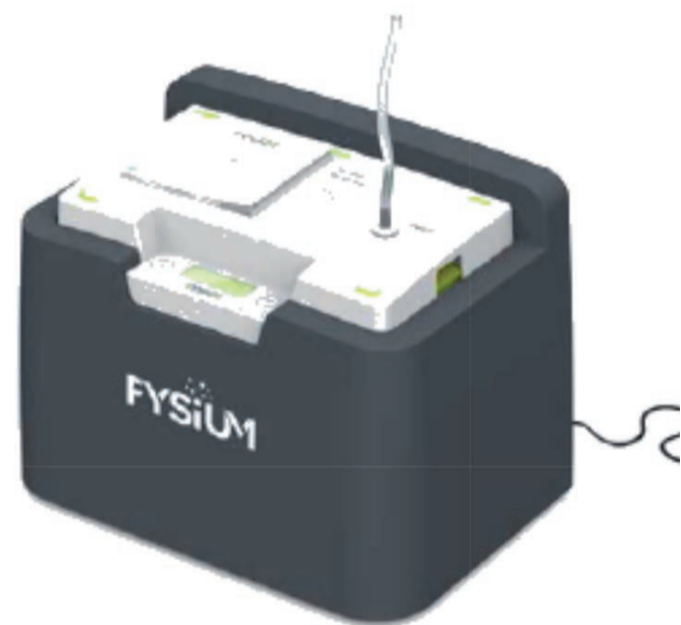


La alternativa

Fomesa Fruitech lidera el proyecto FYSIUM® en España. La nueva forma de aplicación de 1-MCP, que mantiene la calidad de las manzanas durante largos periodos de conservación.

Ventajas:

- **TECNOLOGÍA DE VANGUARDIA** que asegura una aplicación perfecta.
- **SEGURIDAD:** la aplicación se realiza desde el exterior de las cámaras no modificando el ambiente interno, ni exponiendo al operador.
- **CONTROL:** El sistema de control de flujo permite asegurarnos que la aplicación se ha realizado correctamente.
- **COMPACTO:** Todo el sistema es compacto y sencillo.
- **RÁPIDO Y VERSÁTIL:** La aplicación es rápida y adaptable.
- **PRECISIÓN:** El sistema calcula exactamente la dosis que deseamos utilizar y aplicar.



Somos tu socio en Postcosecha



FOMESA FRUITECH

Your postharvest partner since 1955



Camí del Racó, 10 - Pol. Ind. Norte
46469 Beniparrell - Valencia (España)

T. +34 96 121 18 62
F. +34 96 121 41 13

info@fomesafruitech.net
www.fomesafruitech.net